

Actualmente, Japón, enfrenta una serie de desafíos estructurales y cíclicos que impactan en su trayectoria de crecimiento. Su fuerte dependencia de las exportaciones lo hace vulnerable a los impactos externos, una situación que se ha manifestado con períodos de recesión coincidiendo con la desaceleración económica global. En los últimos años, la actividad económica en Japón se ha desacelerado influenciada por una inflación sostenida y una demanda global moderada. Sumado esto a desafíos estructurales como una sociedad que envejece rápidamente, una disminución de la oferta laboral y una capacidad de innovación limitada.

Situación Fiscal y Deuda Pública

Japón tiene la relación deuda-PIB más alta del mundo: estimada en una cifra cercana al 260% durante el año 2023. A pesar de esta alta deuda, la capacidad de financiamiento del gobierno se beneficia de los bajos rendimientos de los bonos, sostenidos por la estrategia monetaria del banco central y una amplia base de inversores domésticos. El FMI prevé que la relación deuda-PIB disminuya al 250.6% para 2025.

El déficit fiscal fue de aproximadamente el 5.7% del PIB en 2023, impulsado por medidas sustanciales para compensar el creciente costo de vida. Estas medidas incluyeron subsidios para la electricidad, el gas y el petróleo, así como asistencia en efectivo a familias con hijos. En octubre de 2023, se anunció una nueva ronda de estímulo fiscal, extendiendo los subsidios energéticos hasta finales de 2023 y ofreciendo apoyo a las pequeñas y medianas empresas. Además, el gobierno planea aumentar el gasto militar para alcanzar un objetivo del 2% del PIB para 2027, aunque se espera que el apoyo fiscal disminuya gradualmente, con el déficit fiscal reduciéndose al 2.6% del PIB para 2025.

Inflación y Política Monetaria

La inflación general alcanzó un pico del 4.3% en enero de 2023, pero se moderó al 3% en septiembre del mismo año, atribuida a la disminución de los precios de la energía y factores especiales relacionados con políticas como los subsidios para el gas y la electricidad.

Para el año en su conjunto, el FMI estimó la inflación en 3.2%. Se espera que la inflación promedio anual disminuya gradualmente al 2.9% en 2024 y al 1.9% en 2025, ya que la moderación de la demanda interna es parcialmente compensada por el aumento de las presiones salariales y la discontinuación de los subsidios energéticos. Es probable que la política monetaria continúe modificándose, la creciente disparidad entre las tasas de interés generales en Japón y a nivel mundial puede llevar a una depreciación adicional del yen y una presión al alza sobre los rendimientos de los bonos del gobierno.

¹ Fuente: BACI HS6 REV 95/ 22 (<https://www.cepii.fr/>)

Desafíos Demográficos

Los problemas demográficos que enfrenta Japón se están volviendo más graves. Una sociedad que envejece plantea un gran desafío para el país, ya que se espera que el gasto del gobierno en pensiones y atención médica siga aumentando. Además, una tasa de natalidad en declive lleva a una disminución significativa de la población y, como resultado, una disminución en el número de contribuyentes. La población en edad laboral de Japón ha estado disminuyendo durante algunas décadas, pero eso ha sido compensado por una mayor participación laboral, lo que ha ayudado al crecimiento del empleo y ha mantenido una tasa de desempleo baja (2.5% en 2023, con una disminución marginal al 2.3% esperada a lo largo del horizonte de previsión según el FMI). Es crucial fomentar condiciones que permitan a aquellos que desean trabajar más horas y obtener mayores ingresos alcanzar estos objetivos. El sistema de salarios mínimos debe ser ajustado para responder rápidamente a la inflación, estableciendo un sistema que permita ajustes ágiles para mantener el poder adquisitivo de los trabajadores, especialmente en un contexto de inflación creciente.

Principales Sectores de la Industria

Japón tiene recursos naturales muy limitados y depende en gran medida de las importaciones para satisfacer sus necesidades de materias primas y energía. Sin embargo, gracias a su gran área marítima, el país es uno de los mayores productores mundiales de productos pesqueros. El sector agrícola es pequeño, contribuyendo marginalmente al PIB (1%) y empleando solo al 3% de la fuerza laboral. El té y el arroz son los dos cultivos más grandes del país, aunque el sector en su conjunto está altamente subsidiado y protegido. Otros cultivos importantes incluyen el maíz, el trigo, la soja, la cebada, el maní, la colza y la avena.

El sector industrial de Japón representa el 28.8% del PIB y emplea al 24% de la fuerza laboral. Este sector es un paisaje multifacético caracterizado por una mezcla de industrias tradicionales e innovadoras. Japón es conocido por su destreza manufacturera, particularmente en los sectores automotriz, electrónico y de maquinaria. Empresas como Toyota, Sony y Panasonic han moldeado el panorama industrial global. Además, Japón lidera en tecnologías de manufactura avanzada, robótica e ingeniería de precisión, fomentando una ventaja competitiva en industrias como la robótica, los semiconductores y los materiales de alta tecnología. Con un enfoque en la innovación, Japón continúa explorando sectores emergentes como la energía renovable, la biotecnología y la inteligencia artificial.

El sector servicios representa alrededor del 69.9% del PIB y emplea a más del 73% de la fuerza laboral. Dominan este sector las finanzas, los seguros y los bienes raíces, reflejando el estatus de Japón como un centro financiero global. El comercio minorista y mayorista también juegan roles significativos, con marcas japonesas icónicas como Uniqlo contribuyendo tanto al comercio nacional como internacional. Además, la industria de la hospitalidad y el turismo de Japón atrae a millones de visitantes anualmente. Los sectores emergentes en el panorama terciario de Japón incluyen los servicios de salud y cuidado de ancianos, impulsados por el envejecimiento

de la población del país, así como la tecnología de la información y los servicios digitales.

Comercio Exterior

El comercio exterior es un elemento esencial de la economía japonesa, representando el 47% de su PIB. Japón es el quinto mayor exportador e importador de bienes del mundo. Las principales exportaciones incluyen vehículos automotores, circuitos integrados y semiconductores, mientras que las importaciones se centran en aceites de petróleo, gases y carbón. Los principales socios exportadores de Japón en 2022 fueron China, Estados Unidos, Corea del Sur, Hong Kong y Tailandia. Por otro lado, las importaciones provinieron principalmente de China, Estados Unidos, Australia, los Emiratos Árabes Unidos y Arabia Saudita. Japón ha firmado acuerdos comerciales significativos, incluyendo el Acuerdo de Asociación Económica Integral Regional (RCEP), que entró en vigor el 1 de enero de 2022.

Tradicionalmente, el país ha tenido un gran superávit comercial; sin embargo, en los últimos años el balance se volvió nulo y fue negativo en un 3.8% del PIB en 2022. Según datos de la OMC, las exportaciones de bienes de Japón alcanzaron los 746.9 mil millones de USD en 2022, mientras que las importaciones ascendieron a 897.2 mil millones de USD. En cuanto al sector servicios, las exportaciones disminuyeron un 1.9% interanual a 166.7 mil millones de USD, mientras que las importaciones se mantuvieron estables en 209.5 mil millones de USD. En 2023, las exportaciones totalizaron 100.8 mil millones de JPY, mientras que las importaciones alcanzaron 110.1 mil millones de JPY, marcando una disminución del 7% interanual.

Desafíos y Oportunidades en el Mercado Laboral

La oferta laboral y el crecimiento potencial de Japón están influenciados significativamente por las tendencias demográficas. A pesar de la disminución de la población en edad laboral, la participación laboral de mujeres y personas mayores ha aumentado, permitiendo un incremento en el número de empleados. Desde mediados de la década de 2010, el número de empleados ha aumentado gracias a la mayor participación de mujeres y personas mayores en la fuerza laboral. Sin embargo, es crucial fomentar condiciones que permitan a aquellos que desean trabajar más horas y obtener mayores ingresos alcanzar estos objetivos. Se destaca la necesidad de apoyar la reeducación de mujeres con hijos empleadas en trabajos no regulares, facilitar condiciones para trabajos secundarios y ajustar el sistema de salarios mínimos para evitar ajustes laborales adversos.

El sistema de salarios mínimos debe ser ajustado para responder rápidamente a la inflación. Es importante establecer un sistema que permita ajustes ágiles a los salarios mínimos para mantener el poder adquisitivo de los trabajadores, especialmente en un contexto de inflación creciente. Además, se necesita un entorno que facilite la realización de trabajos secundarios y que permita a los trabajadores no regulares, especialmente a las mujeres con hijos, mejorar sus habilidades y aumentar sus ingresos.

Las políticas que apoyen la reeducación y la formación continua son esenciales para maximizar la participación laboral y el potencial de ingresos.

Inversión Empresarial y Productividad

Durante las últimas décadas, las empresas japonesas han tendido a mantener sus ingresos en lugar de reinvertir en salarios e inversiones. En comparación con las empresas estadounidenses, las inversiones en activos intangibles como la investigación y el desarrollo han sido insuficientes en términos de cantidad y calidad, lo que ha limitado la capacidad de fijar precios y, en consecuencia, de aumentar los salarios e invertir en infraestructura. En el contexto actual, donde las condiciones empresariales son generalmente favorables, es crucial cambiar esta tendencia y fomentar una mayor inversión en activos domésticos, incluyendo activos intangibles, para mejorar la productividad e impulsar la innovación. Promover la implementación social de los resultados de estas inversiones es vital para crear una estructura económica que pueda generar mayores ingresos y crecimiento a largo plazo.

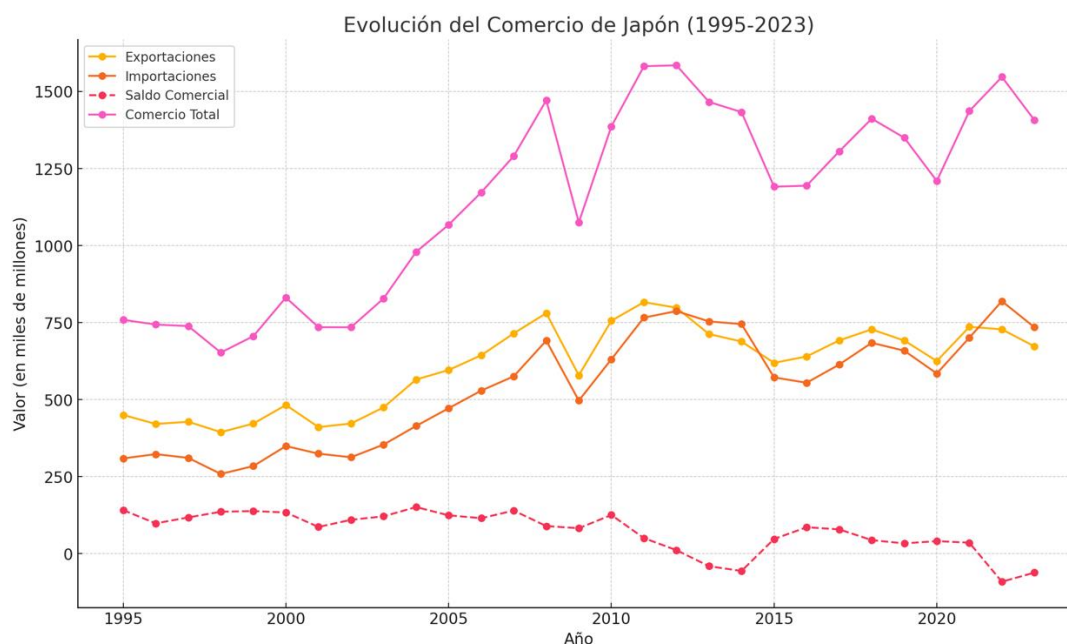
Las empresas japonesas han mostrado una reticencia a aumentar salarios e inversiones, prefiriendo acumular reservas. Esta tendencia debe revertirse para fomentar un ciclo de inversión y crecimiento. Es necesario promover políticas que incentiven a las empresas a aumentar sus inversiones en investigación y desarrollo, así como en activos intangibles, para mejorar la competitividad y la capacidad de fijar precios. Estas inversiones son esenciales para impulsar la innovación y la productividad, lo que a su vez puede traducirse en mayores ingresos y crecimiento económico sostenido.

COMERCIO EXTERIOR DE JAPON²

Desde 1995 hasta 2023, el comercio de Japón con el mundo ha experimentado fluctuaciones significativas, reflejando la dinámica de una economía interconectada globalmente y sujeta a variados factores económicos y políticos.

Las exportaciones japonesas mostraron una tendencia general de crecimiento hasta principios de los años 2010, con algunos años destacados como 2010 y 2011, donde las exportaciones crecieron un 23% y 7%, respectivamente. Sin embargo, este crecimiento fue seguido por una serie de altibajos, culminando en una caída notable de 8% en 2023, llevando las exportaciones a 672.54 mil millones, lo que indica una disminución en la competitividad o demanda de productos japoneses en el mercado global. Las mismas tuvieron un valor promedio de 609.77 mil millones. El valor máximo alcanzado en este periodo fue de 816.07 mil millones en 2011, mientras que el valor mínimo fue de 394.10 mil millones en 1998.

En cuanto a las importaciones, también se observaron incrementos notables en ciertos períodos, especialmente en 2022 con un aumento del 14%, lo que podría sugerir un incremento en el consumo interno o en las inversiones en infraestructura y tecnología. Sin embargo, al igual que las exportaciones, las importaciones también sufrieron una reducción drástica en 2023, disminuyendo en un 12% a 734.47 mil millones. Las mismas tuvieron un promedio de 538.10 mil millones. El valor más alto de importaciones se registró en 2022, con 819.35 mil millones, mientras que el mínimo se dio en 1998, con 258.39 mil millones.



El saldo comercial, ha alternado entre superávits y déficits a lo largo de los años. Aunque hubo años de superávit considerable, como en 2007 y 2009, donde el saldo fue positivo en 139.42 y 82.24 mil millones respectivamente, el año 2023 cerró con un

² Fuente: BACI HS6 REV 95/ 22 (<https://www.cepii.fr/>)

déficit de 61.93 mil millones. El valor promedio del saldo comercial fue de 71.67 mil millones y el saldo máximo se alcanzó en 2004, con 150.92 mil millones, mientras que el déficit más pronunciado fue de -91.46 mil millones en 2022.

Finalmente, el comercio total, generalmente mostró una tendencia al aumento, indicativo de una mayor apertura y dependencia de los mercados internacionales. Este crecimiento fue interrumpido por caídas durante los periodos de crisis económica global, como en 2009 y 2020, y recientemente en 2023, donde el comercio total disminuyó en un 10% a 1407.01 mil millones.

En el siguiente cuadro se exponen las cifras anuales del comercio TOTAL entre Japón y el Mundo, desde el año 1995 hasta el año 2023. El cuadro incluye las exportaciones desde Japón, las importaciones hacia Japón, el saldo y el comercio total, así como las respectivas variaciones porcentuales.

AÑO	EXPORTACIONES	%	IMPORTACIONES	%	SALDO	COM. TOTAL	%
2023	672.54	-8%	734.47	-12%	-61.93	1407.01	-10%
2022	727.89	-1%	819.35	14%	-91.46	1547.24	7%
2021	735.85	15%	700.68	17%	35.17	1436.53	16%
2020	624.94	-11%	584.55	-13%	40.39	1209.49	-12%
2019	691.39	-5%	658.54	-4%	32.85	1349.93	-5%
2018	727.67	5%	684.1	10%	43.57	1411.77	8%
2017	691.95	8%	613.49	10%	78.46	1305.44	9%
2016	639.84	3%	554.44	-3%	85.4	1194.28	0%
2015	619.06	-11%	571.83	-30%	47.23	1190.89	-20%
2014	688.22	-4%	744.82	-1%	-56.6	1433.04	-2%
2013	712.63	-12%	753.61	-4%	-40.98	1466.24	-8%
2012	798.03	-2%	787.03	3%	11	1585.06	0%
2011	816.07	7%	765.97	18%	50.1	1582.04	12%
2010	755.85	23%	630.6	21%	125.25	1386.45	22%
2009	578.64	-35%	496.4	-39%	82.24	1075.04	-37%
2008	780.3	8%	691.17	17%	89.13	1471.47	12%
2007	714.78	10%	575.36	8%	139.42	1290.14	9%
2006	643.54	7%	528.77	11%	114.77	1172.31	9%
2005	595.72	5%	471.68	12%	124.04	1067.4	8%
2004	565.03	16%	414.11	15%	150.92	979.14	15%
2003	474.37	11%	353.65	12%	120.72	828.02	11%
2002	422.04	3%	312.51	-4%	109.53	734.55	0%
2001	410.52	-17%	324.2	-8%	86.32	734.72	-13%
2000	482.18	13%	348.94	19%	133.24	831.12	15%
1999	421.81	7%	283.98	9%	137.83	705.79	8%
1998	394.1	-9%	258.39	-20%	135.71	652.49	-13%
1997	427.85	2%	310.58	-4%	117.27	738.43	-1%
1996	420.68	-7%	322.68	4%	98	743.36	-2%
1995	449.85		308.91		140.94	758.76	

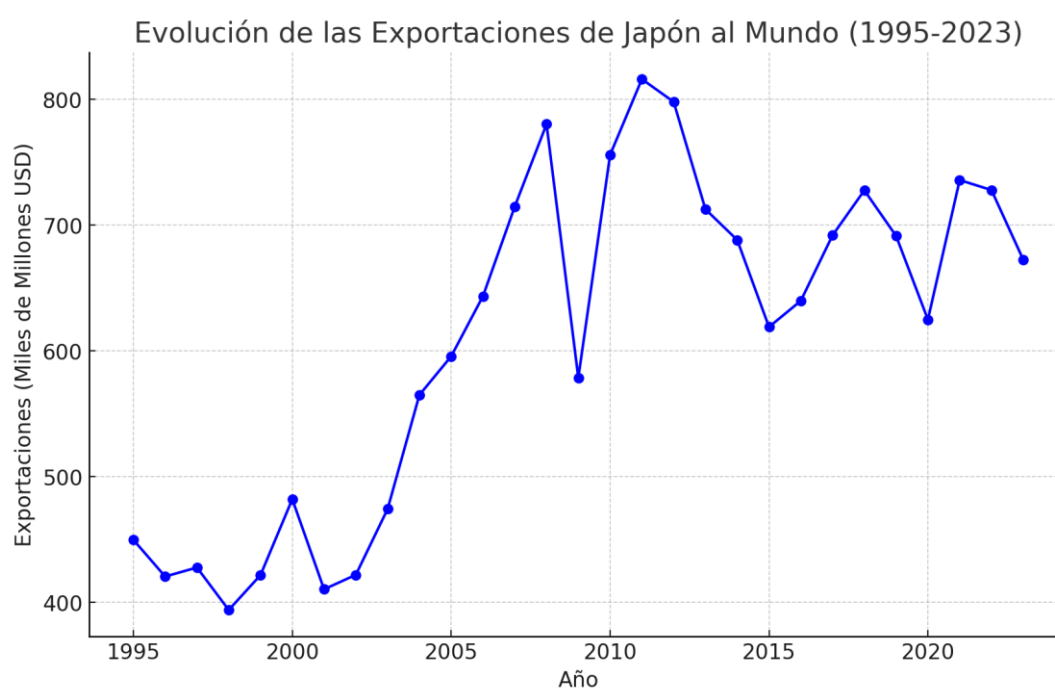
MM= Mil Millones de USD

ANALISIS DE LAS EXPORTACIONES DE JAPON

En general, las exportaciones de Japón al mundo han seguido un patrón de crecimiento con altibajos significativos. Los valores muestran un aumento considerable durante ciertos años, alcanzando un pico en 2011 con **816.000 millones USD**. Posteriormente, hubo una disminución notable en 2009 debido a la crisis financiera global, con un mínimo de **578.640 millones USD**, seguido por una recuperación gradual.

EXPORTACIONES DESDE JAPON AL MUNDO			
2023	672.54 MM	2008	780.30 MM
2022	727.89 MM	2007	714.78 MM
2021	735.85 MM	2006	643.54 MM
2020	624.94 MM	2005	595.72 MM
2019	691.39 MM	2004	565.03 MM
2018	727.67 MM	2003	474.37 MM
2017	691.95 MM	2002	422.04 MM
2016	639.84 MM	2001	410.52 MM
2015	619.06 MM	2000	482.18 MM
2014	688.22 MM	1999	421.81 MM
2013	712.63 MM	1998	394.10 MM
2012	798.03 MM	1997	427.85 MM
2011	816.07 MM	1996	420.68 MM
2010	755.85 MM	1995	449.85 MM
2009	578.64 MM		

MM= Mil Millones de USD

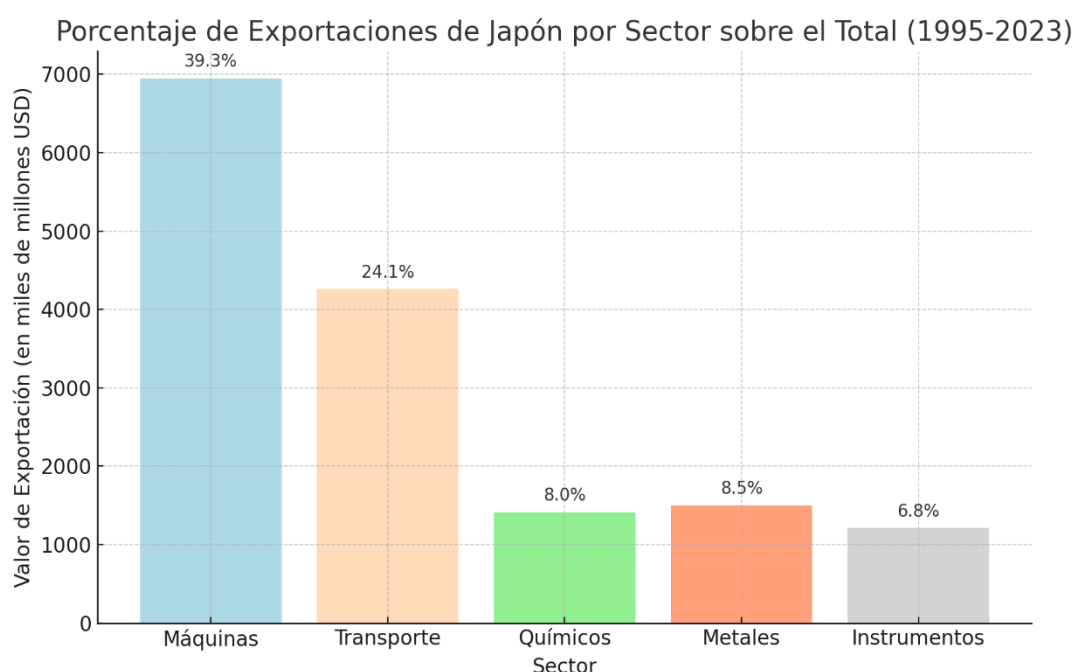


El rango de variación, que es la diferencia entre el valor máximo (2011) y el mínimo (1998), es de **421.970 millones USD**. Este rango muestra la amplitud de las fluctuaciones en las exportaciones de Japón a lo largo del período analizado.

El promedio de las exportaciones de Japón al mundo durante el período 1995-2023 es de aproximadamente **609.770 millones USD**, mientras que el valor medio es de **639.840 millones USD**.

Categorías / Productos más Exportados

Durante el período de 1995 a 2023, Japón se destacó como uno de los mayores exportadores del mundo, con una notable diversidad de productos y categorías en tecnología, transporte, materiales industriales y productos de consumo. A continuación, se describen las 5 principales categorías de exportación, los productos más exportados dentro de cada una y la evolución de estas exportaciones a lo largo del tiempo



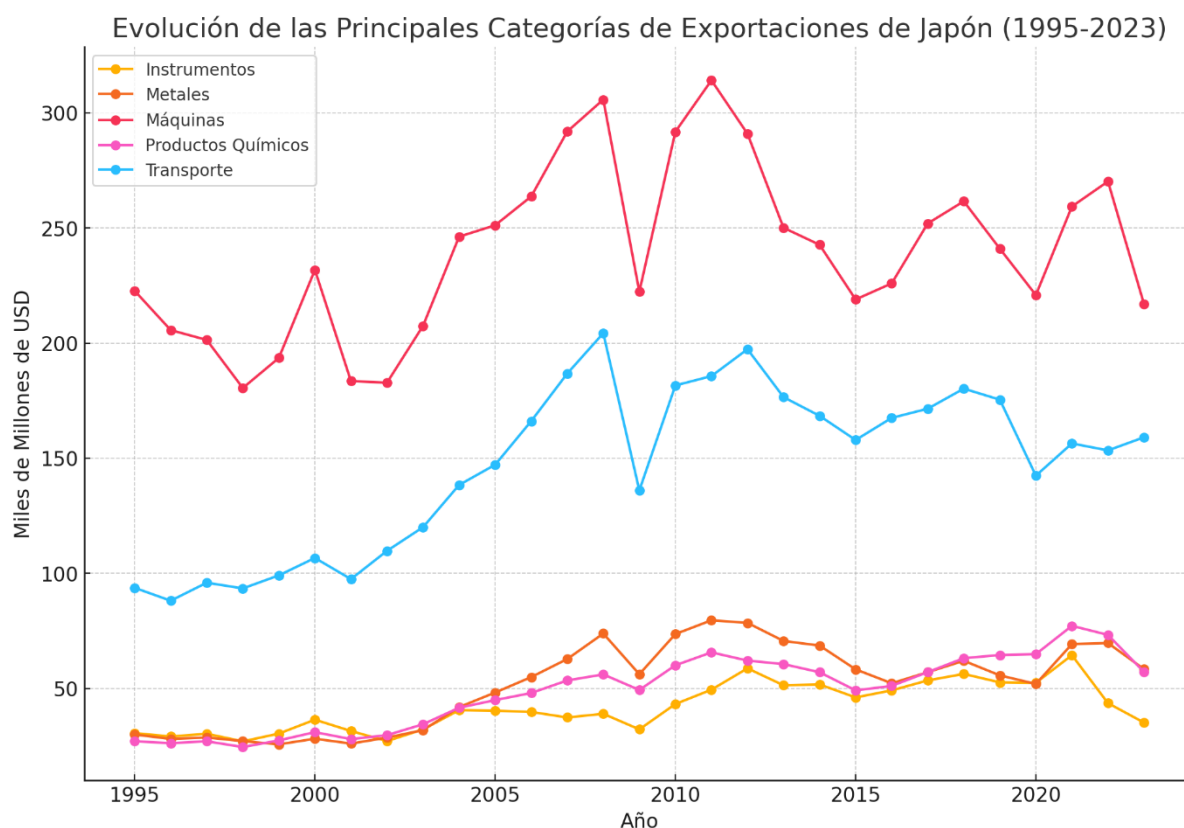
Maquinaria

Las exportaciones de máquinas constituyeron la categoría más importante para Japón, con un valor total de **6.95 billones USD**. Dentro de esta categoría, los principales productos exportados fueron las partes y accesorios de máquinas de oficina, que alcanzaron un valor de **1.89 billones USD** y que incluyen componentes para impresoras, fotocopadoras y otros equipos de oficina.

Le siguieron las computadoras y dispositivos de almacenamiento, con un valor exportado de **1.67 billones USD**, que incluyeron tanto computadoras personales como dispositivos de almacenamiento de datos. En tercer lugar, se destacaron las máquinas para la fabricación de semiconductores, con exportaciones por **1.45 billones USD**. Los

robots industriales, con exportaciones de **1.32 billones USD** mientras que los teléfonos y equipos de telecomunicaciones registraron exportaciones por **1.15 billones USD**.

La evolución de las exportaciones de maquinaria mostró un crecimiento constante a lo largo del tiempo, con algunas fluctuaciones durante las crisis económicas globales, como en 2008 y 2020. A pesar de estos altibajos, la tendencia general ha sido de aumento, impulsada por una demanda sostenida de equipos industriales y electrónicos japoneses en todo el mundo.



Material de Transporte

En el sector de transporte, Japón exportó productos por un valor total de **4.26 billones USD**, consolidándose como un líder global. Los automóviles fueron el producto más exportado, alcanzando un valor de **3.56 billones USD**. Las partes y accesorios de vehículos, que incluyen motores, transmisiones y frenos, también representaron una parte importante de las exportaciones, con un valor de **1.28 billones USD**. Las motocicletas ocuparon la tercera posición, con exportaciones de **890 mil millones USD**, seguidas por los barcos y embarcaciones, que totalizaron **770 mil millones USD**, y las aeronaves y partes de aeronaves, con un valor de exportación de **560 mil millones USD**.

La evolución de las exportaciones de productos de transporte mostró un crecimiento estable a lo largo del período, aunque también registraron caídas significativas durante las crisis económicas de 2008 y 2020.

AÑO	INSTRUMENTOS	METALES	MAQUINAS	P. QUIMICOS	TRANSPORTE
1995	30.56 MM	29.94 MM	222.68 MM	27.01 MM	93.67 MM
1996	29.08 MM	28.02 MM	205.62 MM	26.19 MM	88.07 MM
1997	30.28 MM	28.67 MM	201.34 MM	27.01 MM	95.90 MM
1998	26.97 MM	27.07 MM	180.47 MM	24.50 MM	93.41 MM
1999	30.35 MM	25.68 MM	193.54 MM	27.40 MM	99.08 MM
2000	36.39 MM	28.12 MM	231.79 MM	30.97 MM	106.64 MM
2001	31.47 MM	26.01 MM	183.46 MM	27.95 MM	97.45 MM
2002	27.09 MM	28.59 MM	182.78 MM	29.67 MM	109.73 MM
2003	32.16 MM	31.88 MM	207.49 MM	34.41 MM	120.02 MM
2004	40.54 MM	41.85 MM	246.21 MM	41.58 MM	138.35 MM
2005	40.30 MM	48.19 MM	251.16 MM	44.90 MM	147.14 MM
2006	39.76 MM	54.89 MM	263.67 MM	47.98 MM	166.09 MM
2007	37.35 MM	62.74 MM	291.88 MM	53.44 MM	186.75 MM
2008	38.96 MM	73.81 MM	305.76 MM	56.06 MM	204.28 MM
2009	32.18 MM	56.14 MM	222.29 MM	49.30 MM	135.99 MM
2010	43.20 MM	73.59 MM	291.80 MM	60.03 MM	181.58 MM
2011	49.42 MM	79.57 MM	314.13 MM	65.63 MM	185.64 MM
2012	58.70 MM	78.44 MM	290.91 MM	62.06 MM	197.32 MM
2013	51.33 MM	70.59 MM	250.07 MM	60.53 MM	176.50 MM
2014	51.71 MM	68.59 MM	242.68 MM	57.00 MM	168.38 MM
2015	46.06 MM	58.25 MM	218.93 MM	49.12 MM	157.88 MM
2016	49.12 MM	52.21 MM	225.91 MM	51.06 MM	167.48 MM
2017	53.45 MM	57.03 MM	251.95 MM	57.04 MM	171.47 MM
2018	56.27 MM	61.98 MM	261.57 MM	63.11 MM	180.19 MM
2019	52.60 MM	55.64 MM	240.99 MM	64.48 MM	175.40 MM
2020	52.40 MM	51.92 MM	220.84 MM	64.86 MM	142.39 MM
2021	64.42 MM	69.24 MM	259.33 MM	77.16 MM	156.39 MM
2022	43.57 MM	69.69 MM	270.20 MM	73.23 MM	153.37 MM
2023	35.12 MM	58.34 MM	216.93 MM	57.11 MM	159.06 MM
TOTAL	1210.81 MM	1496.68 MM	6946.38 MM	1410.79 MM	4255.62 MM

MM= Mil Millones de USD

Metales

Las exportaciones de metales de Japón totalizaron **1.50 billones USD**. El producto más exportado dentro de esta categoría fue el acero laminado plano, con un valor de **750 mil millones USD**, utilizado en múltiples industrias, desde la construcción hasta la automotriz. El aluminio ocupó el segundo lugar, con exportaciones de **350 mil millones USD**, siendo un material fundamental en la fabricación de vehículos, aviones y productos electrónicos. Los productos de hierro y acero forjado alcanzaron un valor de **280 mil millones USD**, utilizados ampliamente en la construcción y la maquinaria pesada. El cobre y sus aleaciones, con exportaciones de **220 mil millones USD**,

mientras que otras manufacturas de metales no ferrosos, como el titanio y el níquel, representaron un valor de exportación de **190 mil millones USD**.

Las exportaciones de metales mostraron una tendencia relativamente estable, con ligeras fluctuaciones a lo largo del período. Sin embargo, en los últimos años, ha habido un aumento gradual.

Productos Químicos

Los productos químicos constituyeron otra categoría importante de exportación para Japón, con un valor total de **1.41 billones USD**. Dentro de esta categoría, los productos farmacéuticos lideraron las exportaciones, alcanzando un valor de **670 mil millones USD**, lo que refleja la capacidad de Japón para producir medicamentos y compuestos farmacéuticos. Los plásticos en formas primarias fueron el segundo producto más exportado, con un valor de **540 mil millones USD**, utilizados como materias primas en diversas industrias. Los fertilizantes, esenciales para la agricultura global, representaron exportaciones por **320 mil millones USD**. Los productos químicos orgánicos y los inorgánicos también se destacaron, con exportaciones de **280 mil millones USD** y **250 mil millones USD** respectivamente, ambos fundamentales para aplicaciones industriales y agrícolas.

La evolución de las exportaciones de productos químicos mostró un crecimiento moderado, con algunas fluctuaciones a lo largo del período. Sin embargo, en los últimos años, las exportaciones han aumentado significativamente.

Instrumentos

Las exportaciones de instrumentos sumaron **1.21 billones USD**. El equipo para laboratorios fotográficos fue el producto más exportado, con un valor de **130 mil millones USD**. Le siguieron los dispositivos ópticos, electrodomésticos e instrumentos similares, con exportaciones de **87 mil millones USD**, y las hojas/placas de material polarizador, con **60 mil millones USD**, materiales clave en la fabricación de pantallas LCD y otros dispositivos de visualización. El equipo automático de regulación y control registró exportaciones de **53 mil millones USD**, mientras que los aparatos electro-diagnósticos alcanzaron los **46 mil millones USD**.

La evolución de esta categoría mostró un crecimiento sostenido a lo largo de todo el período analizado.

Principales destinos de sus exportaciones

El siguiente cuadro muestra la evolución de los 10 principales socios comerciales receptores de las exportaciones de Japón durante las últimas 3 décadas (1995-2023) a los fines de identificar tendencias clave y fluctuaciones en el comercio exterior japonés, con el objeto de obtener una visión general de cómo han cambiado las relaciones comerciales de Japón con estos países a lo largo de estos años.

AÑO	AUSTRALIA	CHINA	TAIWAN	ALEMANIA	H. KONG	COREA	TAILANDIA	EE. UU.	VIETNAM
1995	8.44	22.55	28.38	21.35	27.10	30.94	20.41	120.33	0.92
1996	7.55	22.21	25.39	19.46	25.20	29.50	18.82	112.23	1.12
1997	7.95	20.75	25.04	19.71	21.97	15.60	9.53	116.45	1.21
1998	7.95	20.75	25.04	19.71	21.97	15.60	9.53	116.45	1.21
1999	8.44	24.36	27.55	19.32	21.15	22.88	11.44	126.87	1.48
2000	8.95	30.49	33.68	20.48	25.82	30.39	13.83	139.11	2.25
2001	8.11	31.15	23.66	16.04	21.82	25.16	12.10	119.91	1.99
2002	8.53	39.62	25.51	14.89	23.61	28.33	13.36	117.09	2.40
2003	10.41	56.15	30.84	17.21	27.49	34.20	16.21	113.63	2.71
2004	12.18	71.71	41.06	19.69	32.40	43.26	20.01	124.31	3.12
2005	12.94	77.19	41.23	20.09	31.92	45.37	22.93	131.67	3.57
2006	12.76	88.99	41.86	22.61	32.33	49.17	23.14	141.74	4.20
2007	14.65	103.94	43.28	24.58	35.13	52.99	25.62	141.31	5.90
2008	17.64	118.35	43.40	25.97	36.63	57.89	29.35	133.97	7.65
2009	12.93	104.02	34.32	18.35	28.90	46.77	21.95	91.52	6.27
2010	16.46	143.64	47.22	21.40	38.23	61.38	34.05	115.50	8.09
2011	18.18	156.85	49.54	25.11	38.57	64.70	36.99	123.62	9.59
2012	18.73	139.69	44.83	21.36	36.55	60.69	42.82	139.61	10.36
2013	17.26	125.38	39.47	19.09	32.94	56.09	35.71	131.45	10.37
2014	14.88	122.70	38.49	19.07	33.61	50.12	31.26	127.17	11.67
2015	14.01	105.15	35.57	16.88	29.51	42.42	27.86	122.97	12.39
2016	14.08	109.78	37.93	18.45	28.43	44.52	27.45	125.81	12.84
2017	15.40	128.26	39.30	19.57	28.84	52.15	28.93	129.55	15.96
2018	16.68	139.09	41.09	21.49	28.55	51.58	31.43	134.82	15.89
2019	14.64	127.72	41.76	19.75	27.52	44.72	28.60	133.76	15.90
2020	12.20	132.36	42.86	17.95	27.25	43.17	24.51	112.96	16.23
2021	15.28	154.09	52.73	21.20	28.60	51.35	31.27	129.52	18.25
2022	16.74	135.34	50.07	19.96	27.07	50.83	30.77	137.16	17.90
2023	15.71	118.42	40.11	18.11	30.52	43.90	27.45	135.10	16.11

Expresado en Miles de Millones de USD

De acuerdo con lo expuesto podemos observar que **China** y **Estados Unidos** se destacan como los dos principales destinos de exportaciones japonesas de los últimos años. Sin embargo, a partir del año 2000, se observa un crecimiento sostenido en las exportaciones hacia China, reflejando su acelerada expansión económica y su creciente demanda de productos tecnológicos e industriales.

Este crecimiento de China comenzó en los 90 en donde las exportaciones de Japón a China mostraron un crecimiento constante, aunque moderado, impulsado principalmente por la demanda de maquinaria, equipos de transporte, componentes electrónicos y bienes intermedios necesarios para la industrialización china.

Sin embargo, el ingreso de China a la Organización Mundial del Comercio (OMC) en 2001 marcó un punto de inflexión en su relación comercial con Japón. Las exportaciones japonesas a China aumentaron drásticamente debido a la liberalización del comercio, la reducción de aranceles y el crecimiento exponencial del mercado chino. Durante esta década, China se convirtió rápidamente en el segundo destino más grande para las exportaciones de Japón, superando a otros mercados asiáticos tradicionales como Hong Kong y Corea del Sur. Este período también vio una creciente interdependencia entre las economías japonesa y china, con Japón suministrando a China bienes de capital, tecnología avanzada y productos intermedios para la fabricación y exportación de productos terminados.

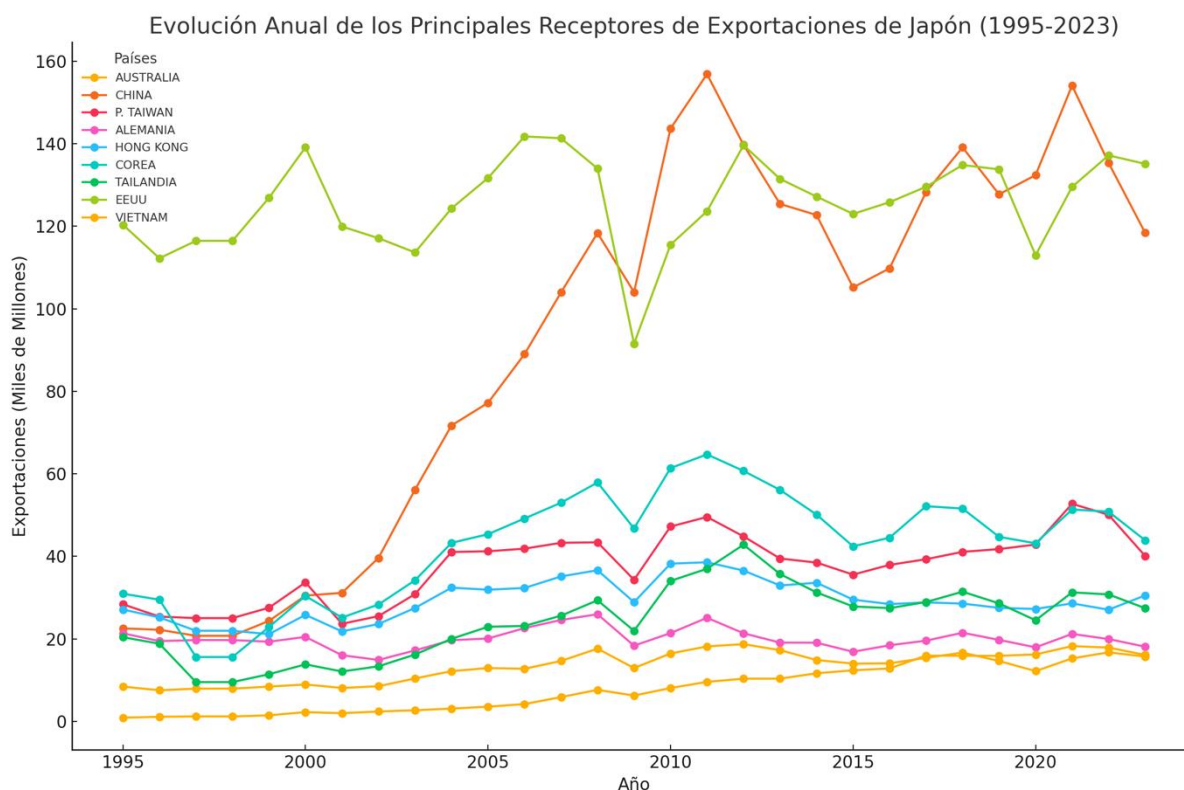
A partir de 2011, China superó a Estados Unidos como el principal destino de exportaciones japonesas en varios años, consolidando su posición como el mercado más grande de Japón. Este período se caracteriza por una expansión sostenida de las exportaciones japonesas a China, impulsada por el auge del consumo interno chino, la urbanización masiva y la evolución de su base manufacturera hacia sectores de mayor valor añadido. A pesar de algunas fluctuaciones debido a tensiones comerciales y políticas, China ha mantenido su importancia como principal socio comercial de Japón, especialmente en sectores como automóviles, productos electrónicos y maquinaria industrial.

Por su parte, Estados Unidos históricamente siempre fue el principal mercado para las exportaciones de Japón, abarcando una amplia gama de productos, desde automóviles hasta productos electrónicos y bienes de consumo.

No obstante, a principios de los 2000, aunque Japón continuó exportando grandes volúmenes a Estados Unidos, se enfrentó a desafíos debido a la competencia creciente de otros países, incluyendo China. Asimismo, las exportaciones a Estados Unidos se vieron afectadas temporalmente por la recesión económica global de 2008-2009, que redujo la demanda estadounidense de bienes japoneses. Sin embargo, la recuperación económica de Estados Unidos en la década de 2010 llevó a una recuperación gradual en las exportaciones japonesas, especialmente en sectores como automóviles, maquinaria y productos químicos.

En los últimos años, aunque las exportaciones a Estados Unidos han seguido siendo significativas, han enfrentado desafíos debido a tensiones comerciales, políticas proteccionistas y la competencia de China y otros países emergentes. A pesar de estas dificultades, Estados Unidos ha mantenido su posición como uno de los dos principales destinos de exportaciones japonesas, particularmente en sectores clave como la automoción y la tecnología. Además, la firma de acuerdos comerciales, como el Acuerdo de Asociación Transpacífico (TPP) y el Acuerdo de Comercio Bilateral entre Japón y Estados Unidos, ha ayudado a estabilizar y fomentar el comercio bilateral.

En el siguiente grafico podemos ver el acelerado crecimiento de China y su posicionamiento dentro de los dos socios comerciales receptores de exportaciones junto con Estados Unidos durante los últimos años.



Corea del Sur y la Provincia de **Taiwán** también han mostrado niveles significativos de exportaciones desde Japón. Aunque las exportaciones a estos países han fluctuado a lo largo de los años, ambos mercados han mantenido su posición como importantes socios comerciales de Japón en Asia.

Hong Kong, como un centro de comercio regional, ha mantenido un nivel constante de importaciones desde Japón, sirviendo frecuentemente como punto de reexportación hacia otros destinos en Asia.

Por su parte, **Australia** ha sido un mercado clave fuera de Asia, con niveles de exportación estables y una demanda constante de bienes japoneses, especialmente automóviles y maquinaria.

Alemania se destaca como el principal receptor europeo de exportaciones japonesas, mostrando la importancia de la relación comercial entre Japón y la Unión Europea, especialmente en sectores como la automoción y la electrónica.

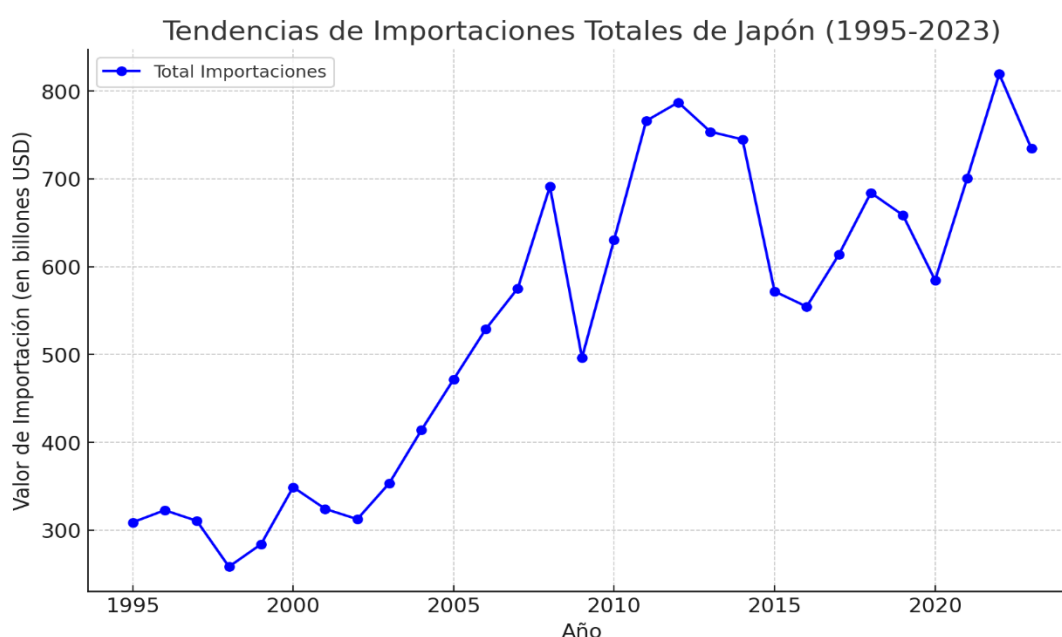
Tailandia, **Vietnam** y **Malasia** han registrado un crecimiento en las exportaciones japonesas a lo largo del tiempo, impulsados por el desarrollo industrial de estos países y su integración en las cadenas de suministro regionales.

ANALISIS DE LAS IMPORTACIONES DE JAPON

En general, las importaciones de Japón han mostrado fluctuaciones significativas a lo largo del tiempo, influenciadas por factores económicos globales y locales. El valor más alto de importaciones se registró en **2022**, por un total de **819.350 millones USD**. Las importaciones también fueron notablemente altas en **2012** con **787.030 millones USD** y en **2014** con **744.820 millones USD**. El valor más bajo de importaciones se produjo en **1998**, con **258.390 millones USD**.

IMPORTACIONES DESDE EL MUNDO A JAPON			
2023	734.47 MM	2008	691.17 MM
2022	819.35 MM	2007	575.36 MM
2021	700.68 MM	2006	528.77 MM
2020	584.55 MM	2005	471.68 MM
2019	658.54 MM	2004	414.11 MM
2018	684.10 MM	2003	353.65 MM
2017	613.49 MM	2002	312.51 MM
2016	554.44 MM	2001	324.20 MM
2015	571.83 MM	2000	348.94 MM
2014	744.82 MM	1999	283.98 MM
2013	753.61 MM	1998	258.39 MM
2012	787.03 MM	1997	310.58 MM
2011	765.97 MM	1996	322.68 MM
2010	630.60 MM	1995	308.91 MM
2009	496.40 MM		

MM= Mil Millones de USD

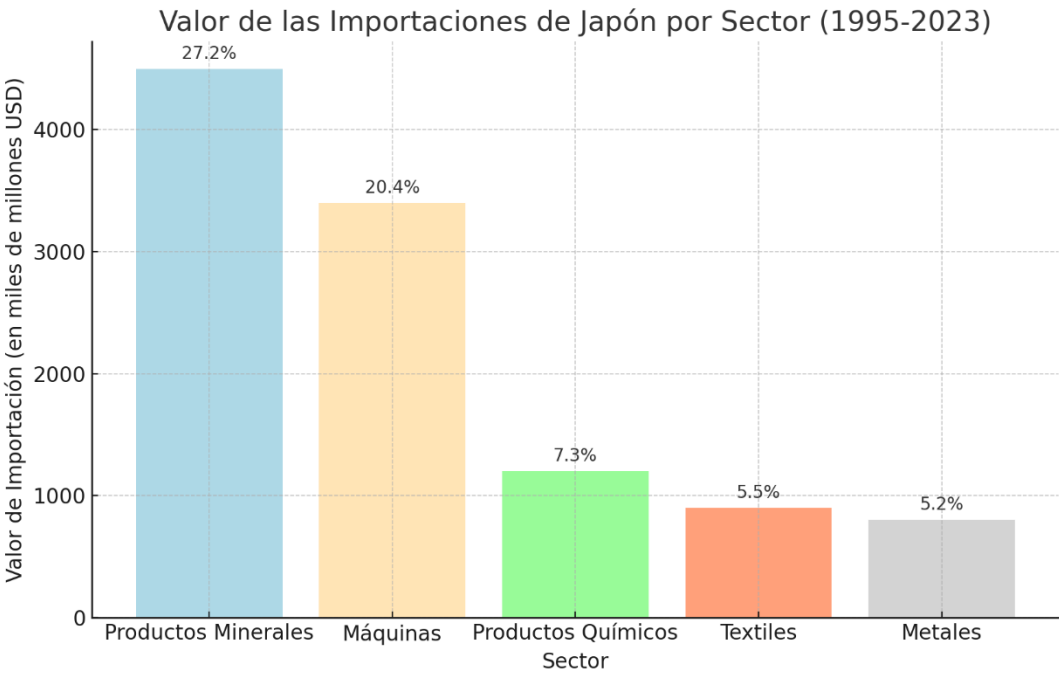


El rango de variación, que es la diferencia entre el valor máximo (2022) y el mínimo (1998), es de **560.960 millones USD**, lo que evidencia la amplitud de las fluctuaciones en las importaciones de Japón durante este período.

El promedio de las importaciones totales de Japón durante el período de **1995 a 2023** es de aproximadamente **612.920 millones USD**, mientras que el valor medio es de **630.600 millones USD**. Estos valores reflejan la posición de Japón como uno de los mayores importadores del mundo, con una demanda significativa de una variedad de productos para sostener su economía diversificada.

Categorías / Productos más Exportados

Durante el período de 1995 a 2023, Japón también se posicionó como uno de los mayores importadores del mundo, con una fuerte demanda de diversas categorías de productos esenciales para su economía. A continuación, se describen las 5 principales categorías de exportación, los productos más exportados dentro de cada una y la evolución de estas exportaciones a lo largo del tiempo

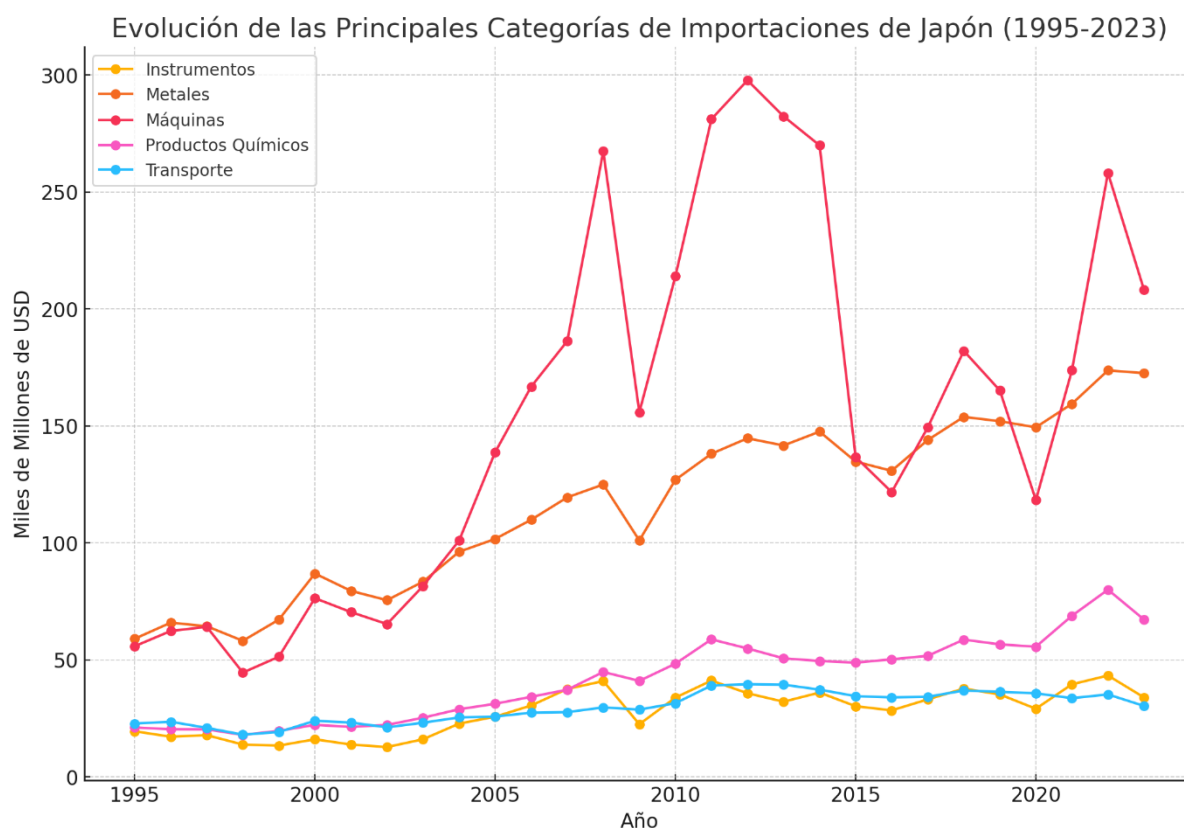


Productos Minerales

Las importaciones de productos minerales fueron la categoría más importante para Japón durante el período, alcanzando un valor total de **4.44 billones USD**. Dentro de esta categoría, el **petróleo crudo** fue el producto más importado, con un valor de **1.65 billones USD**, reflejando su papel central en la matriz energética del país. Le siguió el **gas natural licuado (GNL)**, con importaciones de **1.25 billones USD**, que son críticas para compensar la falta de recursos energéticos locales. Los **carbones bituminosos y otros minerales combustibles** ocuparon el tercer lugar, con un total de **750 mil millones USD**. Las importaciones de **minerales de hierro** y otros productos

minerales (incluyendo metales preciosos y metales básicos) registraron valores de **400 mil millones USD** y **190 mil millones USD**, respectivamente.

La evolución de las importaciones de productos minerales mostró una fuerte dependencia de las fluctuaciones en los precios globales de la energía y de las políticas energéticas japonesas, con aumentos significativos en años de alta demanda, como en 2008 y 2011. En los últimos años, la diversificación de las fuentes de energía ha influido en las cantidades importadas, reflejando un cambio en la política energética del país.



Máquinas

Las importaciones de máquinas fueron la segunda categoría más importante para Japón, totalizando **3.36 billones USD**. Los principales productos importados en esta categoría fueron los **dispositivos electrónicos y de telecomunicaciones**, que alcanzaron un valor de **1.1 billones USD**, incluyendo tanto **equipos de telecomunicaciones** como componentes electrónicos. Le siguieron las partes y accesorios para **vehículos automotores**, con importaciones por valor de **950 mil millones USD**, debido a la importancia de la industria automotriz local. Los **robots industriales y equipos de automatización** también representaron una parte significativa, con importaciones de **450 mil millones USD**, mientras que las computadoras y dispositivos de almacenamiento y la maquinaria para manufactura registraron importaciones de **380 mil millones USD** y **310 mil millones USD**, respectivamente.

La evolución de las importaciones de máquinas mostró un crecimiento constante, impulsado por la integración de Japón en las cadenas globales de producción de alta tecnología, aunque con descensos temporales durante las crisis económicas, como en 2008 y 2020.

AÑO	INSTRUMENTOS	METALES	MAQUINAS	P. QUIMICOS	TRANSPORTE
1995	19.55 MM	59.08 MM	55.89 MM	21.17 MM	22.85 MM
1996	17.22 MM	65.96 MM	62.40 MM	20.40 MM	23.62 MM
1997	17.89 MM	64.44 MM	64.18 MM	20.37 MM	21.00 MM
1998	13.87 MM	58.21 MM	44.62 MM	17.99 MM	18.10 MM
1999	13.43 MM	67.26 MM	51.41 MM	19.73 MM	19.24 MM
2000	16.12 MM	86.96 MM	76.42 MM	22.29 MM	24.03 MM
2001	13.87 MM	79.54 MM	70.48 MM	21.42 MM	23.27 MM
2002	12.80 MM	75.57 MM	65.36 MM	22.26 MM	21.23 MM
2003	16.13 MM	83.49 MM	81.62 MM	25.34 MM	23.21 MM
2004	22.82 MM	96.26 MM	101.03 MM	28.96 MM	25.46 MM
2005	25.77 MM	101.74 MM	138.81 MM	31.30 MM	25.84 MM
2006	30.56 MM	109.95 MM	166.83 MM	34.28 MM	27.49 MM
2007	37.62 MM	119.51 MM	186.29 MM	37.30 MM	27.72 MM
2008	41.00 MM	125.01 MM	267.40 MM	44.89 MM	29.75 MM
2009	22.56 MM	101.10 MM	155.88 MM	41.08 MM	28.81 MM
2010	33.92 MM	127.01 MM	213.96 MM	48.42 MM	31.54 MM
2011	41.21 MM	138.14 MM	281.14 MM	58.82 MM	39.10 MM
2012	35.79 MM	144.76 MM	297.74 MM	54.94 MM	39.66 MM
2013	32.19 MM	141.68 MM	282.35 MM	50.72 MM	39.46 MM
2014	36.09 MM	147.60 MM	269.95 MM	49.59 MM	37.34 MM
2015	30.26 MM	134.80 MM	136.76 MM	48.87 MM	34.55 MM
2016	28.48 MM	130.84 MM	121.76 MM	50.30 MM	34.03 MM
2017	33.17 MM	144.02 MM	149.37 MM	51.79 MM	34.28 MM
2018	37.79 MM	153.91 MM	182.11 MM	58.72 MM	36.96 MM
2019	35.28 MM	152.04 MM	165.22 MM	56.69 MM	36.42 MM
2020	29.18 MM	149.44 MM	118.34 MM	55.68 MM	35.77 MM
2021	39.62 MM	159.49 MM	173.78 MM	68.90 MM	33.69 MM
2022	43.38 MM	173.77 MM	258.12 MM	80.06 MM	35.30 MM
2023	34.01 MM	172.60 MM	208.20 MM	67.29 MM	30.38 MM
TOTAL	811.58 MM	3364.18 MM	4447.42 MM	1209.57 MM	860.1 MM

MM= Mil Millones de USD

Productos Químicos

Japón importó productos químicos por un total de **1.20 billones USD** durante el período analizado. Los **productos farmacéuticos** lideraron las importaciones en esta categoría, con un valor de 500 mil millones USD, debido a la demanda constante de medicamentos y productos sanitarios. Le siguieron los **productos petroquímicos** y los

polímeros plásticos, con importaciones de 350 mil millones USD, esenciales para la manufactura local y la producción de bienes de consumo. También se destacaron los **productos químicos orgánicos** y los **fertilizantes**, con importaciones de 180 mil millones USD y 110 mil millones USD, respectivamente.

La tendencia de las importaciones de productos químicos fue estable, impulsada por la demanda constante en sectores clave como la salud, la manufactura y la agricultura, con aumentos notables durante crisis sanitarias, como la pandemia de COVID-19.

Textiles

Las importaciones de textiles totalizaron **860 mil millones USD** durante el período. Dentro de esta categoría, las **prendas de vestir** fueron el producto más importado, con un valor de 380 mil millones USD, destacando la fuerte dependencia de Japón de las importaciones de ropa confeccionada. Le siguieron los **tejidos y telas de algodón**, con 230 mil millones USD, y los **tejidos sintéticos y técnicos**, con 150 mil millones USD. Las importaciones de **fibras naturales** y **accesorios textiles** también fueron significativas, con valores de 60 mil millones USD y 40 mil millones USD, respectivamente.

Aunque las importaciones de textiles mostraron una ligera tendencia a la baja en años recientes, debido a cambios en los patrones de consumo y a un aumento en la producción local de ciertos textiles especializados, la dependencia de Japón de la ropa confeccionada importada sigue siendo alta.

Metales

Japón importó metales por un total de **811 mil millones USD** durante el período analizado. Los **minerales de hierro y acero** fueron los productos más importados en esta categoría, con un valor de 310 mil millones USD, impulsados por la alta demanda de la industria manufacturera y de construcción. Le siguieron los **metales no ferrosos**, incluyendo el aluminio y el cobre, con importaciones de 290 mil millones USD. En tercer lugar, se ubicaron los **productos de acero acabado**, con 140 mil millones USD, y los **metales preciosos**, como el oro y la plata, con 71 mil millones USD.

Las importaciones de metales mostraron una evolución variable, afectada por la demanda interna, las políticas de infraestructura y las fluctuaciones en los precios globales de las materias primas. Aumentos significativos se observaron en años de expansión industrial y descensos durante los periodos de desaceleración económica.

Principales orígenes de sus importaciones

El siguiente cuadro muestra la evolución de los 10 principales socios comerciales **exportadores de bienes a Japón** durante las últimas 3 décadas (1995-2023) a los fines de identificar tendencias clave y fluctuaciones en el comercio exterior japonés, con el

objeto de obtener una visión general de cómo han cambiado las relaciones comerciales de Japón con estos países a lo largo de estos años.

AÑO	ALEMANIA	A.SAUDITA	AUSTRALIA	CHINA	TAIWAN	COREA	E.A.U.	EE. UU.	INDONESIA
1995	13.27	9.07	12.52	32.56	14.09	17.27	8.84	66.88	13.07
1996	14.13	10.07	13.11	36.16	14.60	15.94	10.06	70.94	13.98
1997	11.92	10.37	13.42	37.67	12.32	14.93	10.74	67.71	13.29
1998	10.48	6.23	11.80	33.80	10.22	12.35	7.20	60.61	9.83
1999	11.22	7.76	11.68	37.66	12.72	16.50	7.58	59.61	12.04
2000	12.40	12.47	13.26	49.85	16.83	20.45	12.99	67.53	15.59
2001	11.88	10.78	13.06	52.63	13.13	16.82	11.24	59.88	14.02
2002	11.98	10.18	13.01	56.54	12.55	15.41	10.15	54.48	13.45
2003	13.43	12.81	13.67	68.14	13.00	17.53	12.62	54.34	15.62
2004	15.59	16.32	17.53	84.49	14.19	21.51	16.20	54.69	17.50
2005	16.49	25.34	23.03	96.64	15.72	23.52	23.47	54.97	19.97
2006	17.39	32.82	25.98	104.33	17.54	26.90	27.91	61.18	23.34
2007	17.67	31.40	28.60	113.93	17.68	26.55	30.64	64.49	26.77
2008	18.51	45.69	43.07	128.69	18.91	28.68	47.14	68.50	31.59
2009	15.13	25.80	31.72	108.35	13.80	22.22	20.02	50.66	21.34
2010	17.41	31.82	41.37	134.28	19.51	28.57	26.01	60.82	27.91
2011	21.12	44.74	51.03	161.59	19.75	39.39	38.02	65.99	35.16
2012	21.83	47.89	51.14	166.47	20.48	39.20	38.77	65.47	31.34
2013	22.40	44.51	46.70	161.21	20.22	34.89	38.27	63.49	28.30
2014	22.48	42.73	44.53	161.01	21.05	32.53	37.73	64.86	24.79
2015	18.61	2.54	31.27	146.10	20.27	25.66	21.28	60.10	19.03
2016	20.14	17.90	28.44	138.77	20.34	24.30	16.07	61.40	17.28
2017	21.82	24.88	35.10	144.33	22.21	27.03	18.88	65.58	18.93
2018	23.91	29.98	41.31	159.05	24.42	30.77	24.96	73.73	20.53
2019	23.01	24.55	41.73	154.82	24.24	28.33	24.26	69.38	16.82
2020	19.72	16.27	31.74	152.35	24.63	25.14	15.22	63.57	14.48
2021	21.62	24.24	47.08	168.76	30.30	30.13	24.89	72.82	18.73
2022	21.72	36.52	80.13	177.77	34.94	30.45	40.87	79.47	26.64
2023	21.08	32.24	60.87	162.78	33.25	29.64	34.55	76.89	22.73

Expresado en Miles de Millones de USD

De acuerdo con los datos analizados, **China** se ha consolidado como el principal exportador a Japón en las últimas décadas, mostrando un crecimiento significativo y sostenido a lo largo del tiempo.

En 1995, las importaciones de Japón desde China eran relativamente modestas, aunque ya se destacaban entre los principales proveedores. No obstante, el verdadero punto de inflexión en la relación comercial entre China y Japón llegó con la adhesión de China a la Organización Mundial del Comercio (OMC) en 2001. Este evento facilitó una liberalización significativa del comercio, reduciendo barreras arancelarias y no

arancelarias, lo que permitió a los productos chinos un acceso más amplio y competitivo al mercado japonés. Como resultado, las importaciones japonesas desde China aumentaron drásticamente. Durante la primera década del siglo XXI, China emergió como el mayor proveedor de bienes de consumo y productos industriales para Japón, superando a otros exportadores tradicionales como Estados Unidos, Alemania y Corea del Sur.

A partir de 2010, el papel de China como exportador a Japón se consolidó aún más. En varios años, China se mantuvo consistentemente como el principal proveedor de importaciones japonesas, reflejando su creciente dominio en sectores clave como la electrónica, los productos tecnológicos, la maquinaria industrial y los bienes de consumo duraderos.

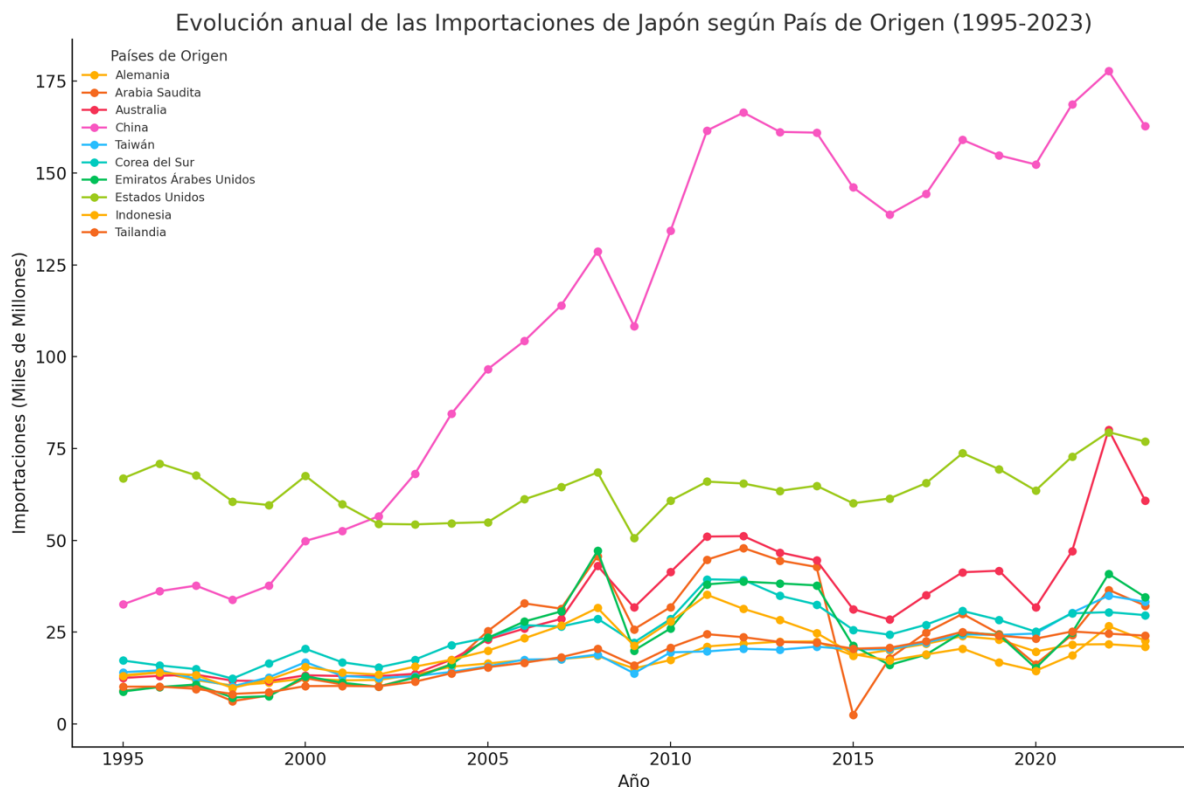
Por su parte, de **Estados Unidos**, fue históricamente uno de los principales proveedores de importaciones para Japón, abarcando una amplia gama de productos, desde automóviles, maquinaria pesada y componentes electrónicos, hasta productos agrícolas y bienes de consumo. En los años 90 y principios de los 2000, las importaciones japonesas desde Estados Unidos eran significativamente altas, alcanzando valores como **66.88 miles de millones** de dólares en 1995 y creciendo hasta **70.94 miles de millones** de dólares en 1996.

Sin embargo, a partir del año 2000, la posición de Estados Unidos como principal exportador hacia Japón comenzó a enfrentarse a diversos desafíos. Aunque Japón continuó importando grandes volúmenes de bienes estadounidenses, la creciente competencia de otros mercados, especialmente China, comenzó a erosionar su participación relativa. Este declive se aceleró tras la crisis financiera global de 2008-2009, cuando la recesión redujo significativamente la demanda japonesa de bienes estadounidenses. Aunque las importaciones desde Estados Unidos se recuperaron gradualmente en la década de 2010, el crecimiento fue más moderado en comparación con el de otros países asiáticos.

Así, mientras que las importaciones japonesas desde Estados Unidos enfrentaron desafíos debido a la competencia creciente de otros países, incluida China, y se vieron afectadas por eventos como la recesión económica global de 2008-2009, China continuó aumentando su participación en el mercado japonés, incluso durante períodos de crisis global.

En la década de 2020, China consolidó su posición como el exportador más grande hacia Japón, con volúmenes de exportación que superan considerablemente a los de Estados Unidos y otros competidores. Aunque hubo fluctuaciones debido a tensiones geopolíticas y comerciales, el volumen de importaciones japonesas desde China se ha mantenido alto, particularmente en sectores como productos electrónicos, maquinaria industrial y bienes de consumo.

En el siguiente grafico podemos ver el acelerado crecimiento de China y su posicionamiento como el país que más exporta a Japón superando ampliamente al segundo en el ranking (Estados Unidos).



Australia ha sido un exportador importante hacia Japón, principalmente de recursos naturales como GNL, carbón, minerales y productos agrícolas. El crecimiento de Australia como proveedor de Japón se debe en gran medida a la creciente demanda japonesa de energía y materias primas para sostener su base industrial.

Corea del Sur ha sido tradicionalmente un socio comercial importante para Japón debido a su proximidad geográfica y su integración en las cadenas de suministro regionales. A lo largo de los años, Corea del Sur ha logrado mantener una posición estable como uno de los principales exportadores hacia Japón.

Arabia Saudita y Emiratos Árabes Unidos han sido importantes proveedores de petróleo crudo y gas para Japón. El crecimiento de las importaciones de Japón desde estos países ha sido sostenido, especialmente en períodos de inestabilidad en otras regiones proveedoras de energía.

Indonesia y Tailandia han sido proveedores relevantes para Japón, principalmente de productos agrícolas, recursos naturales y productos manufacturados.

Alemania, por su parte, ha sido históricamente un exportador importante hacia Japón, especialmente en sectores como la maquinaria industrial, productos químicos y bienes de consumo de alta calidad. Sin embargo, su participación en las importaciones japonesas ha disminuido ligeramente en los últimos años, con una disminución promedio anual de **0.28 miles de millones de dólares**.

Evolución de las Importaciones de Alimentos

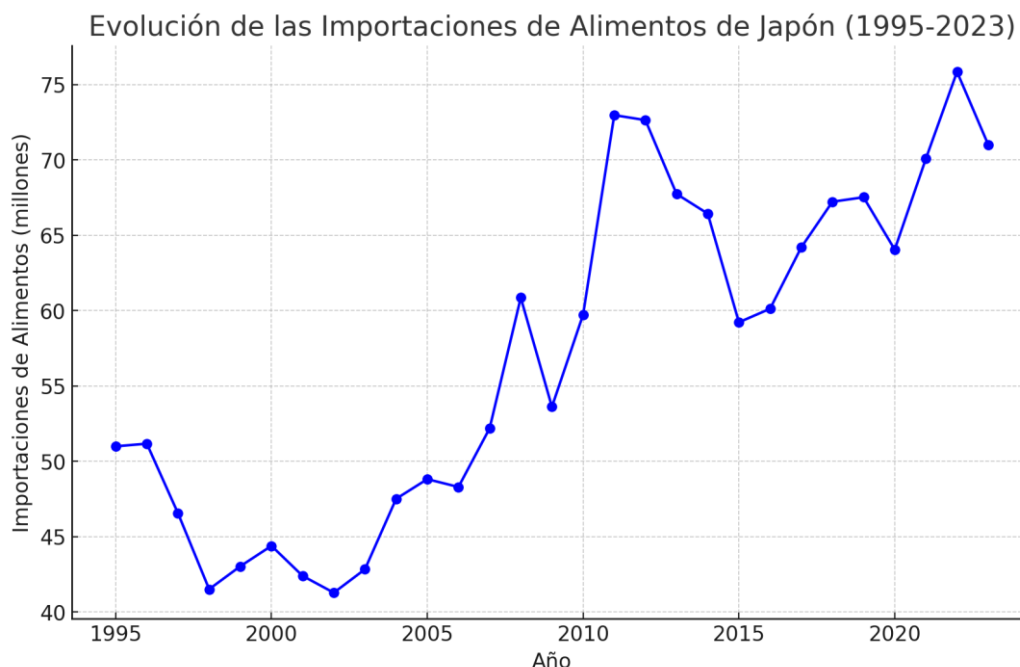
Las importaciones de alimentos de Japón, agrupando las categorías de productos alimenticios, productos animales, productos vegetales y subproductos animales y vegetales, han mostrado variaciones significativas.

Comenzando en **1995** con un valor de aproximadamente **51 mil millones USD**, las importaciones de alimentos mantuvieron una tendencia relativamente estable hasta finales de la década de 1990, con ligeros descensos y recuperaciones. Durante este período, el nivel de importaciones se mantuvo en un rango de **41.5 a 51.2 mil millones USD**.

AÑO	M ALIMENTOS	M TOTALES	% DEL TOTAL
1995	50.99 MM	308.91 MM	16.51%
1996	51.17 MM	322.68 MM	15.86%
1997	46.55 MM	310.58 MM	14.99%
1998	41.51 MM	258.39 MM	16.07%
1999	43.04 MM	283.98 MM	15.16%
2000	44.39 MM	348.94 MM	12.72%
2001	42.4 MM	324.2 MM	13.08%
2002	41.28 MM	312.51 MM	13.21%
2003	42.84 MM	353.65 MM	12.11%
2004	47.51 MM	414.11 MM	11.47%
2005	48.82 MM	471.68 MM	10.35%
2006	48.3 MM	528.77 MM	9.13%
2007	52.18 MM	575.36 MM	9.07%
2008	60.86 MM	691.17 MM	8.81%
2009	53.62 MM	496.4 MM	10.80%
2010	59.73 MM	630.6 MM	9.47%
2011	72.97 MM	765.97 MM	9.53%
2012	72.64 MM	787.03 MM	9.23%
2013	67.74 MM	753.61 MM	8.99%
2014	66.43 MM	744.82 MM	8.92%
2015	59.22 MM	571.83 MM	10.36%
2016	60.12 MM	554.44 MM	10.84%
2017	64.19 MM	613.49 MM	10.46%
2018	67.22 MM	684.1 MM	9.83%
2019	67.52 MM	658.54 MM	10.25%
2020	64.05 MM	584.55 MM	10.96%
2021	70.08 MM	700.68 MM	10.00%
2022	75.84 MM	819.35 MM	9.26%
2023	71.01 MM	734.47 MM	9.67%
TOTAL	1654 MM	15604 MM	11%

MM= Mil Millones de USD

A partir de los años 2000, experimentaron una serie de fluctuaciones, probablemente debido a factores económicos globales, como las crisis financieras y los cambios en las políticas comerciales. Por ejemplo, hubo un descenso notable en **1998 a 41.5 mil millones USD**, coincidiendo con la crisis financiera asiática, lo que afectó la demanda y la capacidad de importación de Japón.



Durante los primeros años de los **2000**, comenzaron a recuperarse gradualmente, alcanzando nuevos picos en ciertos años. Este aumento en las importaciones puede estar vinculado a la creciente demanda de productos alimenticios importados debido a la diversificación de la dieta japonesa, el crecimiento económico y el aumento del consumo per cápita.

En los años siguientes, hubo más fluctuaciones. Se observó un aumento significativo en la última década, impulsado por factores como el aumento de los precios de los productos agrícolas a nivel mundial, cambios en los patrones de consumo y la necesidad de garantizar la seguridad alimentaria en medio de eventos económicos y climáticos globales.

En **2023**, las importaciones de alimentos alcanzaron un valor de **71.0 mil millones USD**, el más alto registrado durante todo el período. Este aumento refleja la creciente dependencia de Japón de las importaciones para satisfacer la demanda interna de alimentos, debido a las limitaciones de producción agrícola doméstica y la preferencia por una dieta más diversificada que incluye productos importados.

Sin embargo, si analizamos el porcentaje de las importaciones de alimentos sobre el total, el mismo ha disminuido desde 1995 hasta aproximadamente el 2005 para luego mantenerse relativamente estable con un porcentaje del **10.6%**.

COMERCIO BILATERAL ARGENTINA - JAPON

En el siguiente cuadro se exponen las cifras anuales del comercio bilateral entre Argentina y Japón, desde el año 1995 hasta el año 2023. El cuadro incluye las exportaciones argentinas a Japón, las importaciones argentinas desde Japón, el saldo y el comercio total, así como las respectivas variaciones porcentuales.

AÑO	EXPORTACIONES	%	IMPORTACIONES	%	COMERCIO BIL.	%	SALDO
2023	\$848,333,721	4%	\$905,861,643	-17%	\$1,754,195,364	-8%	-\$57,527,922
2022	\$812,685,554	35%	\$1,090,830,297	9%	\$1,903,515,851	19%	-\$278,144,743
2021	\$602,635,560	56%	\$1,003,661,818	51%	\$1,606,297,378	53%	-\$401,026,258
2020	\$385,770,276	-10%	\$666,227,887	-17%	\$1,051,998,163	-15%	-\$280,457,611
2019	\$430,462,885	-22%	\$801,763,440	-15%	\$1,232,226,325	-17%	-\$371,300,555
2018	\$548,829,143	-16%	\$940,003,908	1%	\$1,488,833,051	-6%	-\$391,174,765
2017	\$653,020,789	-5%	\$930,362,426	16%	\$1,583,383,215	6%	-\$277,341,637
2016	\$686,463,964	13%	\$802,853,700	-23%	\$1,489,317,664	-10%	-\$116,389,736
2015	\$609,970,701	-23%	\$1,041,463,649	-19%	\$1,651,434,350	-20%	-\$431,492,948
2014	\$788,003,681	-45%	\$1,282,548,820	-6%	\$2,070,552,501	-26%	-\$494,545,139
2013	\$1,434,756,535	16%	\$1,363,105,501	1%	\$2,797,862,036	8%	\$71,651,034
2012	\$1,240,852,954	45%	\$1,347,459,705	13%	\$2,588,312,659	26%	-\$106,606,751
2011	\$855,556,068	-4%	\$1,196,000,152	10%	\$2,051,556,220	3%	-\$340,444,084
2010	\$892,677,124	79%	\$1,090,250,453	38%	\$1,982,927,577	54%	-\$197,573,329
2009	\$500,096,658	-8%	\$791,313,820	-37%	\$1,291,410,478	-28%	-\$291,217,162
2008	\$541,056,541	-20%	\$1,249,703,445	15%	\$1,790,759,986	2%	-\$708,646,904
2007	\$675,409,256	66%	\$1,086,342,388	31%	\$1,761,751,644	43%	-\$410,933,132
2006	\$407,225,527	31%	\$826,792,715	40%	\$1,234,018,242	37%	-\$419,567,188
2005	\$310,562,093	-26%	\$588,807,880	-1%	\$899,369,973	-11%	-\$278,245,787
2004	\$419,681,434	13%	\$594,605,200	63%	\$1,014,286,634	38%	-\$174,923,766
2003	\$371,479,742	-12%	\$365,835,569	24%	\$737,315,311	3%	\$5,644,173
2002	\$420,539,371	11%	\$293,946,193	-59%	\$714,485,564	-35%	\$126,593,178
2001	\$378,111,534	-2%	\$712,724,702	-28%	\$1,090,836,236	-21%	-\$334,613,168
2000	\$385,915,931	-31%	\$988,098,483	2%	\$1,374,014,414	-10%	-\$602,182,552
1999	\$556,200,842	-17%	\$966,548,832	-34%	\$1,522,749,674	-28%	-\$410,347,990
1998	\$669,084,861	19%	\$1,455,770,245	37%	\$2,124,855,106	31%	-\$786,685,384
1997	\$560,065,323	8%	\$1,066,116,118	67%	\$1,626,181,441	40%	-\$506,050,795
1996	\$518,181,533	12%	\$640,186,363	-3%	\$1,158,367,896	3%	-\$122,004,830
1995	\$462,510,647		\$657,984,162		\$1,120,494,809		-\$195,473,515

ANALISIS DE LAS EXPORTACIONES ARGENTINAS A JAPON

Durante el período que abarca desde el año 1995 hasta el año 2023 (29 años en total), las exportaciones de Argentina a Japón han mostrado fluctuaciones significativas a lo largo del tiempo.

La tendencia general presenta un patrón de crecimiento con altibajos, alcanzando un pico máximo en 2013. Después de 2013, se observa una caída considerable en 2014 y 2015, seguida de una cierta recuperación en los años posteriores, aunque con fluctuaciones continuas. Esto sin tener en cuenta la fuerte caída del año 2020 debido a la pandemia de COVID-19 que afectó considerablemente los flujos del comercio a nivel mundial.

EXPORTACIONES ARGENTINAS A JAPON			
2023	\$848,333,721.00	2008	\$541,056,541.00
2022	\$812,685,554.00	2007	\$675,409,256.00
2021	\$602,635,560.00	2006	\$407,225,527.00
2020	\$385,770,276.00	2005	\$310,562,093.00
2019	\$430,462,885.00	2004	\$419,681,434.00
2018	\$548,829,143.00	2003	\$371,479,742.00
2017	\$653,020,789.00	2002	\$420,539,371.00
2016	\$686,463,964.00	2001	\$378,111,534.00
2015	\$609,970,701.00	2000	\$385,915,931.00
2014	\$788,003,681.00	1999	\$556,200,842.00
2013	\$1,434,756,535.00	1998	\$669,084,861.00
2012	\$1,240,852,954.00	1997	\$560,065,323.00
2011	\$855,556,068.00	1996	\$518,181,533.00
2010	\$892,677,124.00	1995	\$462,510,647.00
2009	\$500,096,658.00		

Durante estos años, las exportaciones muestran un valor medio de aproximadamente **541,056,541 millones de USD**. Asimismo, el promedio es de aproximadamente **612,986,600 USD**, lo que representa la media aritmética de los valores anuales. Por otro lado, la desviación estándar de las exportaciones es de **254,337,200 USD**, indicando el grado de variación o dispersión de los valores anuales respecto al promedio.

El año con el mayor nivel de exportaciones fue **2013**, con un total de **1,434,757,000 USD** mientras que el año con el menor nivel de exportaciones fue **2005**, con un total de **310,562,100 USD**. El rango de estos montos, es decir la diferencia entre el valor máximo y el mínimo, es de **1,124,194,900 USD**, lo cual muestra la amplitud de la variación de las exportaciones a lo largo del tiempo.

ANALISIS DE LAS IMPORTACIONES DESDE JAPON

Durante el período que abarca desde el año 1995 hasta el año 2023 (29 años en total), las importaciones japonesas se mantuvieron relativamente a niveles estables, salvo durante dos períodos en donde decrecieron notablemente. El primer período, los años siguientes a la crisis económica del 2001, alcanzando el mínimo de las últimas tres décadas. Y un segundo período, durante el 2020, debido a la pandemia de COVID-19 que afectó considerablemente los flujos del comercio a nivel mundial.

IMPORTACIONES ARGENTINAS DESDE JAPON			
2023	\$905,861,643.00	2008	\$1,249,703,445.00
2022	\$1,090,830,297.00	2007	\$1,086,342,388.00
2021	\$1,003,661,818.00	2006	\$826,792,715.00
2020	\$666,227,887.00	2005	\$588,807,880.00
2019	\$801,763,440.00	2004	\$594,605,200.00
2018	\$940,003,908.00	2003	\$365,835,569.00
2017	\$930,362,426.00	2002	\$293,946,193.00
2016	\$802,853,700.00	2001	\$712,724,702.00
2015	\$1,041,463,649.00	2000	\$988,098,483.00
2014	\$1,282,548,820.00	1999	\$966,548,832.00
2013	\$1,363,105,501.00	1998	\$1,455,770,245.00
2012	\$1,347,459,705.00	1997	\$1,066,116,118.00
2011	\$1,196,000,152.00	1996	\$640,186,363.00
2010	\$1,090,250,453.00	1995	\$657,984,162.00
2009	\$791,313,820.00		

Ahora bien, si analizamos en su conjunto estos 29 años, el valor medio de las importaciones es de **\$940,003,908.00 de USD**. Este promedio indica un nivel considerable de intercambio comercial, aunque con una clara variabilidad a lo largo del tiempo.

Asimismo, el promedio es de **\$990,910,552** mientras que la desviación estándar de las importaciones, que es de **289,124,700 USD**, indicando una dispersión significativa en los valores anuales respecto al promedio. Esto sugiere que las importaciones no han seguido una tendencia estable.

El año con el mayor nivel de importaciones fue 1998, con un total de **1,455,770,245 USD**. Por otro lado, el año con el menor nivel de importaciones fue 2002, con un total de **293,946,193 USD**, coincidiendo con la crisis económica que afectó gravemente a Argentina en ese período.

El rango de las importaciones, que es la diferencia entre el valor máximo y el mínimo, es de **1,161,824,052 USD**. Este amplio rango muestra la magnitud de las fluctuaciones en las importaciones de Argentina desde Japón a lo largo del tiempo.

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS

Período 1995-2023 (Todo el período)

Si analizamos todo el período podemos ver que las exportaciones de Argentina hacia Japón se encuentran conformadas por:

Productos Vegetales que constituyen el 21.7% de las exportaciones, incluyendo una amplia gama de vegetales frescos y procesados.

Productos Animales, que incluyen carnes y derivados lácteos, 20.4%.

Productos Minerales, como minerales y metales como el cobre y el aluminio, componen el 18.0% del total.

Metales procesados y sin procesar aportan un 14.5%, mientras que los **Productos Alimenticios**, que abarcan alimentos procesados y preparados suman el 14.1%.

Ahora bien, si analizamos los 5 productos más exportados de Argentina a Japón durante este período, los mismos consisten en:

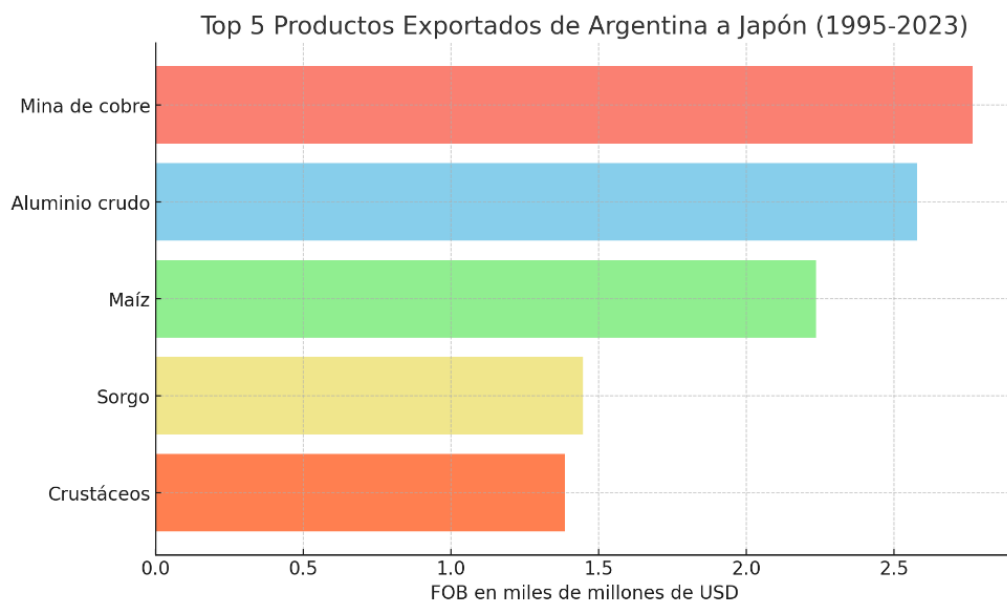
Minerales de cobre: 2,764.36 millones de USD

Aluminio crudo: 2,577.20 millones de USD

Maíz: 2,234.75 millones de USD

Sorgo: 1,447.54 millones de USD

Crustáceos: 1,385.86 millones de USD



Período 1998-2023 (Últimos 25 años)

Si analizamos el período desde 1998 hasta 2023, podemos ver que las exportaciones de Argentina hacia Japón se encuentran conformadas por:

Productos Vegetales que constituyen el **22.58%** de las exportaciones, incluyendo una amplia gama de vegetales frescos y procesados.

Productos Animales, que incluyen carnes y derivados lácteos, representan el **19.51%**.

Productos Minerales, como minerales y metales como el cobre y el aluminio, componen el **19.33%** del total.

Metales procesados y sin procesar aportan un **13.99%**, mientras que los **Productos Alimenticios**, que abarcan alimentos procesados y preparados suman el **13.03%**.

Ahora bien, si analizamos los 5 productos más exportados de Argentina a Japón durante los últimos 25 años (1998-2023) los mismos consisten en:

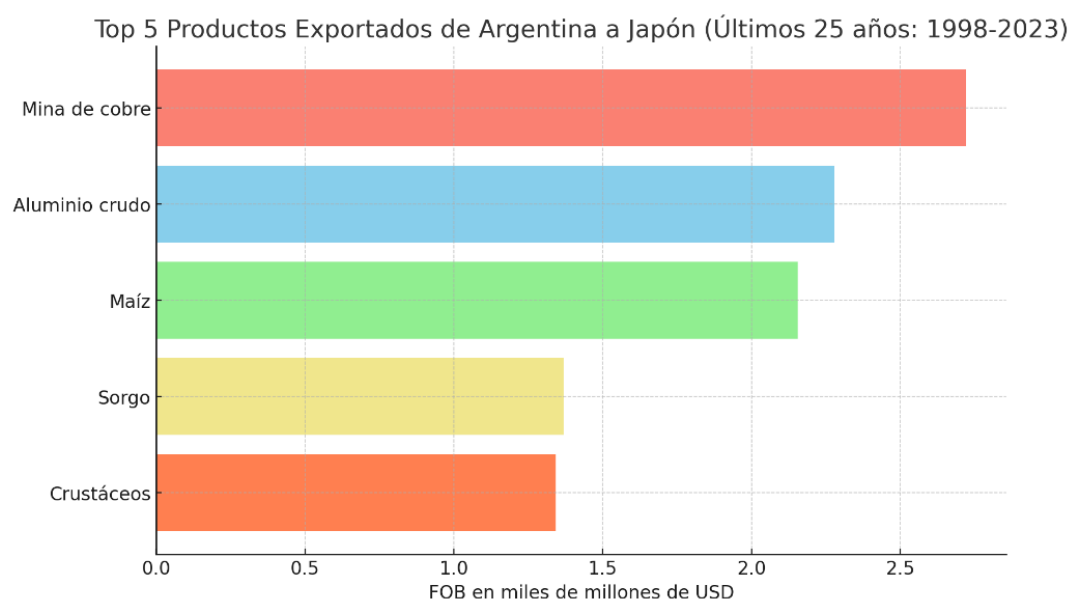
Mina de cobre: 2,720.13 millones de USD

Aluminio crudo: 2,278.61 millones de USD

Maíz: 2,154.43 millones de USD

Sorgo: 1,368.35 millones de USD

Crustáceos: 1,343.00 millones de USD



Período 2004-2023 (Últimos 20 años)

Si analizamos el período desde 2004 hasta 2023, podemos ver que las exportaciones de Argentina hacia Japón se encuentran conformadas por:

Productos Vegetales que constituyen el **22.95%** de las exportaciones, incluyendo una amplia gama de vegetales frescos y procesados.

Productos Animales, que incluyen carnes y derivados lácteos, representan el **19.23%**.

Productos Minerales, como minerales y metales como el cobre y el aluminio, componen el **18.72%** del total.

Metales procesados y sin procesar aportan un **13.67%**, mientras que los **Productos Alimenticios**, que abarcan alimentos procesados y preparados suman el **13.08%**.

Ahora bien, si analizamos los 5 productos más exportados de Argentina a Japón durante los últimos 20 años (2004-2023) los mismos consisten en:

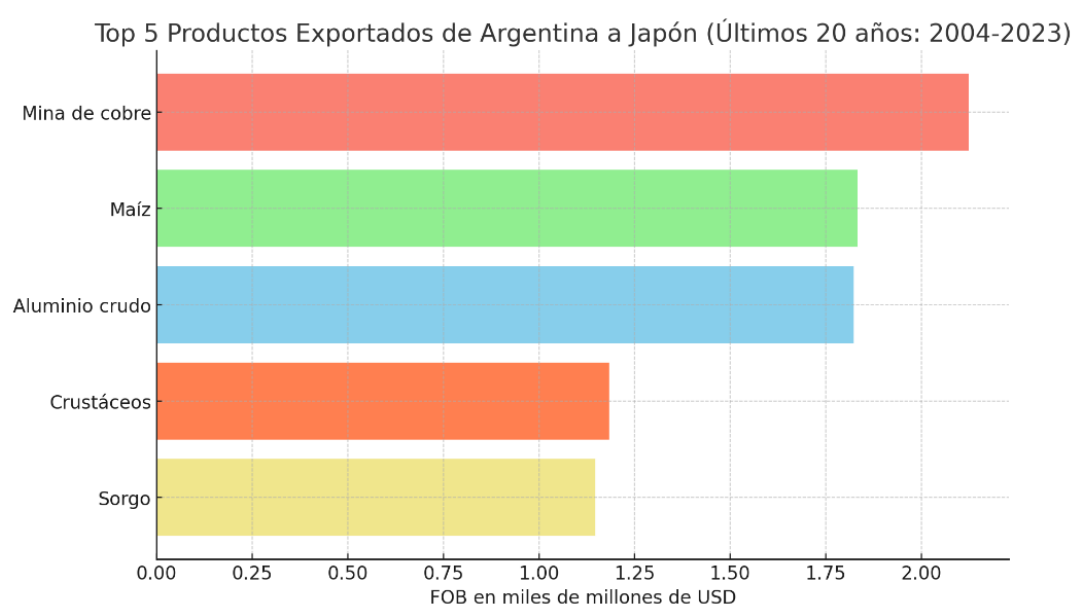
Minerales de cobre: 2,123.45 millones de USD

Maíz: 1,832.85 millones de USD

Aluminio crudo: 1,823.01 millones de USD

Crustáceos: 1,183.16 millones de USD

Sorgo: 1,147.32 millones de USD



Período 2008-2023 (Últimos 15 años)

Si analizamos el período desde 2008 hasta 2023, podemos ver que las exportaciones de Argentina hacia Japón se encuentran conformadas por:

Productos Vegetales que constituyen el **25.10%** de las exportaciones, incluyendo una amplia gama de vegetales frescos y procesados.

Productos Animales, que incluyen carnes y derivados lácteos, representan el **19.70%**. **Productos Minerales**, como minerales y metales como el cobre y el aluminio, componen el **16.08%** del total.

Metales procesados y sin procesar aportan un **13.10%**, mientras que los **Productos Alimenticios**, que abarcan alimentos procesados y preparados suman el **13.49%**.

Ahora bien, si analizamos los 5 productos más exportados de Argentina a Japón durante los últimos 15 años (2008-2023) los mismos consisten en:

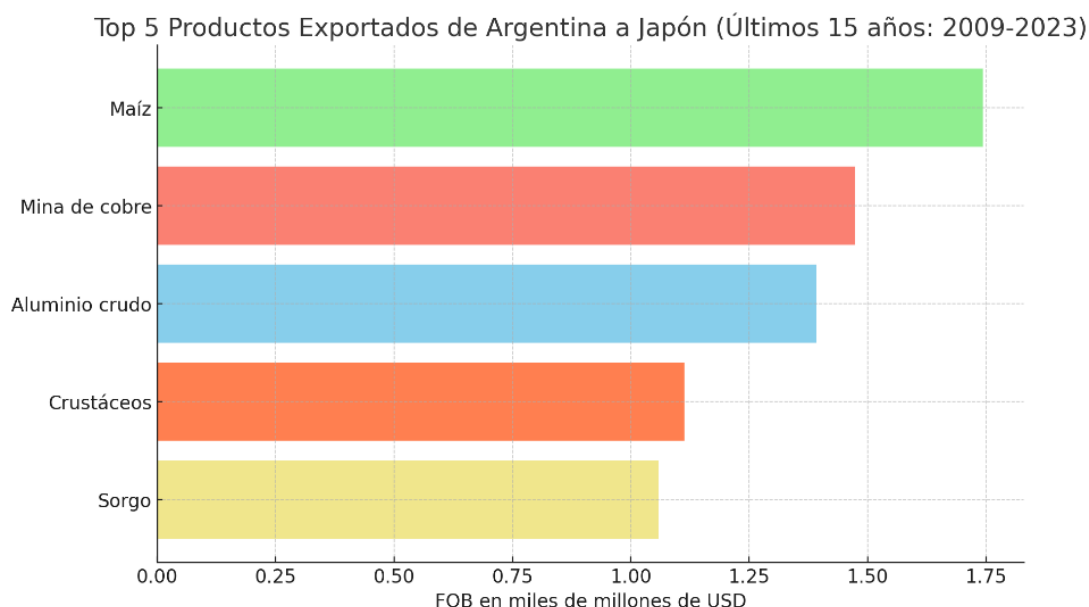
Maíz: 1,762.89 millones de USD

Minerales de cobre: 1,586.71 millones de USD

Aluminio crudo: 1,526.31 millones de USD

Crustáceos: 1,135.36 millones de USD

Sorgo: 1,080.12 millones de USD



Período 2014-2023 (Últimos 10 años)

Si analizamos el período desde 2014 hasta 2023, podemos ver que las exportaciones de Argentina hacia Japón se encuentran conformadas por:

Productos Animales que constituyen el **24.82%** de las exportaciones, incluyendo una amplia gama de carnes y derivados lácteos.

Productos Vegetales, que abarcan vegetales frescos y procesados, representan el **20.26%**.

Productos Alimenticios, incluyendo alimentos procesados y preparados, suman el **14.20%** del total.

Productos Minerales, como minerales y metales, componen el **10.58%**.

Productos Químicos, que incluyen una variedad de compuestos y preparaciones químicas, aportan un **13.79%**.

Ahora bien, si analizamos los 5 productos más exportados de Argentina a Japón durante los últimos 10 años (2014-2023) los mismos consisten en:

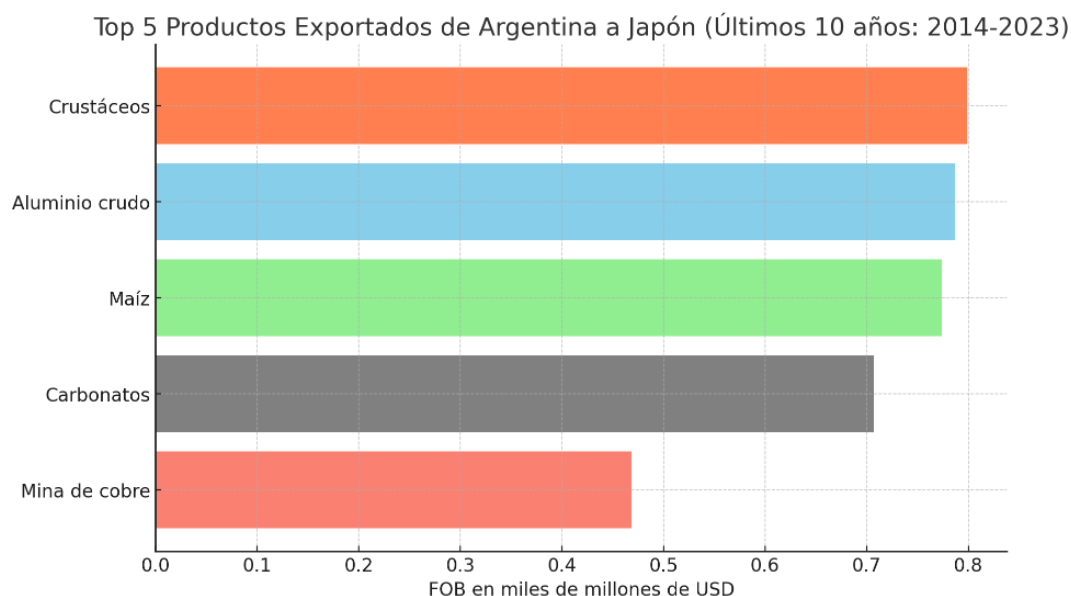
Crustáceos: 798.32 millones de USD

Aluminio crudo: 787.43 millones de USD

Maíz: 774.49 millones de USD

Carbonato de Litio: 706.95 millones de USD

Minerales de cobre: 468.85 millones de USD



Período 2019-2023 (Últimos 5 años)

Si analizamos el período desde 2019 hasta 2023, podemos ver que las exportaciones de Argentina hacia Japón se encuentran conformadas por:

Productos Animales que constituyen el **26.56%** de las exportaciones, incluyendo una amplia gama de carnes y derivados lácteos.

Productos Vegetales, que abarcan vegetales frescos y procesados, representan el **27.70%**.

Productos Alimenticios, incluyendo alimentos procesados y preparados, suman el **13.45%** del total.

Productos Químicos, que incluyen una variedad de compuestos y preparaciones químicas, aportan un **18.80%**.

Metales, tanto procesados como sin procesar, componen el **9.30%**.

Cabe destacar que durante este período se han incrementado las exportaciones de origen animal, igualando o superando (como en el periodo de 10 años arriba analizado) a las exportaciones de origen vegetal.

Ahora bien, si analizamos los 5 productos más exportados de Argentina a Japón durante los últimos 5 años (2019-2023) los mismos consisten en:

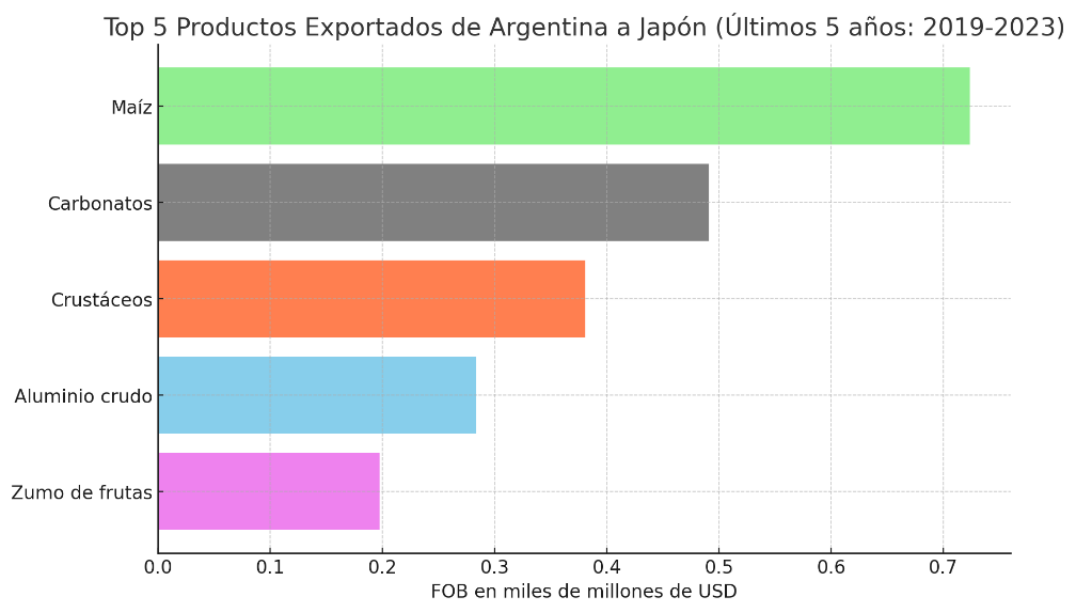
Maíz: 723.82 millones de USD

Carbonato de Litio: 491.27 millones de USD

Crustáceos: 381.09 millones de USD

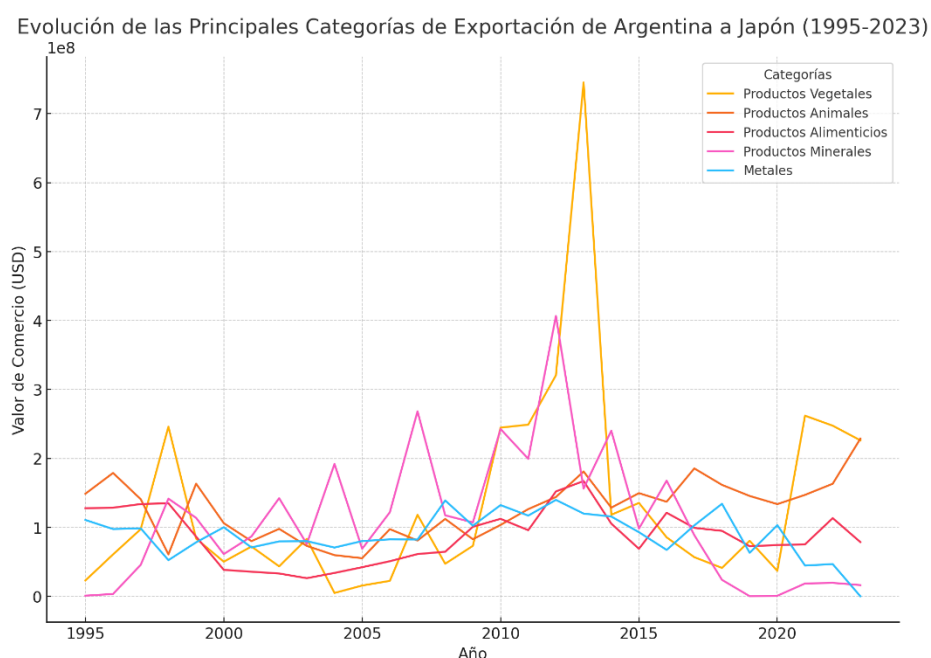
Aluminio crudo: 283.32 millones de USD

Zumo de frutas: 197.70 millones de USD



Evolución de las Principales Categorías

En líneas generales, podemos decir que los Productos Vegetales y Animales muestran un crecimiento significativo a lo largo del tiempo, con Productos Vegetales liderando frecuentemente en valor de exportación. Asimismo, los Productos Alimenticios han logrado un aumento notable en el valor de exportación, lo que refleja un interés creciente en alimentos de valor agregado por parte de Japón.



Por otro lado, cabe destacar la volatilidad en Metales y Productos Minerales. Estas categorías muestran más fluctuaciones a lo largo de los años, lo que podría estar ligado a cambios en los precios globales de los metales y minerales, así como a la demanda industrial y tecnológica de Japón. Finalmente, resulta claro el importante incremento de los Productos Químicos, especialmente en los últimos años debido al aumento de las exportaciones de Litio.

EVOLUCION de los 15 PRINCIPALES PRODUCTOS (1995-2023)

1. MAIZ EN GRANO

Periodo 1995-2002: Las exportaciones de maíz muestran estabilidad con fluctuaciones menores. El valor máximo de exportación se alcanzó en 1998 (USD 145,008,662), mientras que el mínimo fue en 1995 (USD 8,561,349). La variación porcentual en este período es baja, con cambios menores de año a año.

Periodo 2003-2008: Las exportaciones de maíz muestran alta volatilidad con una tendencia de disminución. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2007 (USD 55,114,567), mientras que el mínimo fue en 2004 (USD 151,449). La variación porcentual en este período es una disminución moderada.

Periodo 2009-2015: Las exportaciones de maíz muestran crecimiento moderado con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2013 (USD 494,613,799), mientras que el mínimo fue en 2014 (USD 14,869,685). La variación porcentual en este período es un aumento acumulado significativo.



Periodo 2016-2019: Las exportaciones de maíz muestran alta volatilidad con una tendencia de disminución. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2019 (USD 38,590,302), mientras que el mínimo fue en 2016 (USD 1,474,298). La variación porcentual en este período es una disminución moderada.

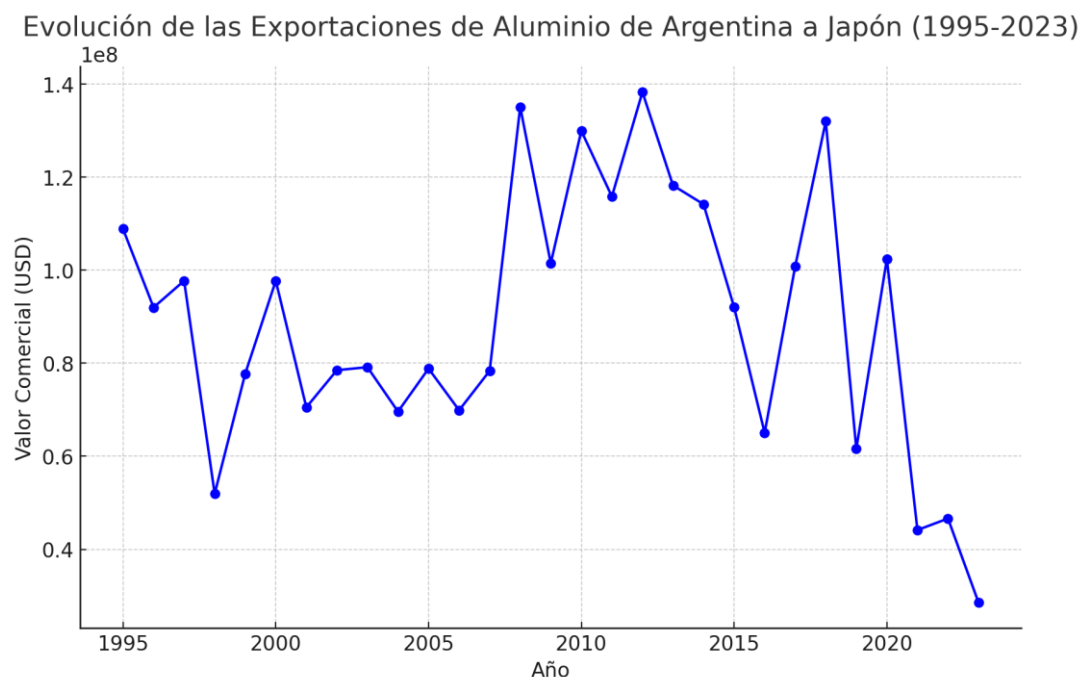
Periodo 2020-2023: Las exportaciones de maíz muestran crecimiento moderado con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2022 (USD 234,954,906), mientras que el mínimo fue en 2020 (USD 1,192,869). La variación porcentual en este período es un aumento acumulado significativo.

2. ALUMINIO SIN ALEAR

Periodo 1995-2002: Las exportaciones de aluminio muestran estabilidad con fluctuaciones menores. El valor máximo de exportación se alcanzó en 1995 (USD 108,868,187), mientras que el mínimo fue en 1998 (USD 51,944,919). La variación porcentual en este período es baja, con cambios menores de año a año.

Periodo 2003-2008: Las exportaciones de aluminio muestran crecimiento moderado con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2008 (USD 135,104,737), mientras que el mínimo fue en 2004 (USD 69,603,738). La variación porcentual en este período es un aumento acumulado significativo.

Periodo 2009-2015: Las exportaciones de aluminio muestran crecimiento moderado con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2012 (USD 138,290,646), mientras que el mínimo fue en 2015 (USD 92,058,268). La variación porcentual en este período es un aumento acumulado significativo.



Periodo 2016-2019: Las exportaciones de aluminio muestran alta volatilidad con una tendencia de disminución. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2018 (USD 131,999,298), mientras que el mínimo fue en 2019 (USD 61,601,881). La variación porcentual en este período es una disminución moderada.

Periodo 2020-2023: Las exportaciones de aluminio muestran alta volatilidad con una tendencia de disminución. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2020 (USD 102,395,057), mientras que el mínimo fue en 2023 (USD 28,557,357). La variación porcentual en este período es una disminución moderada.

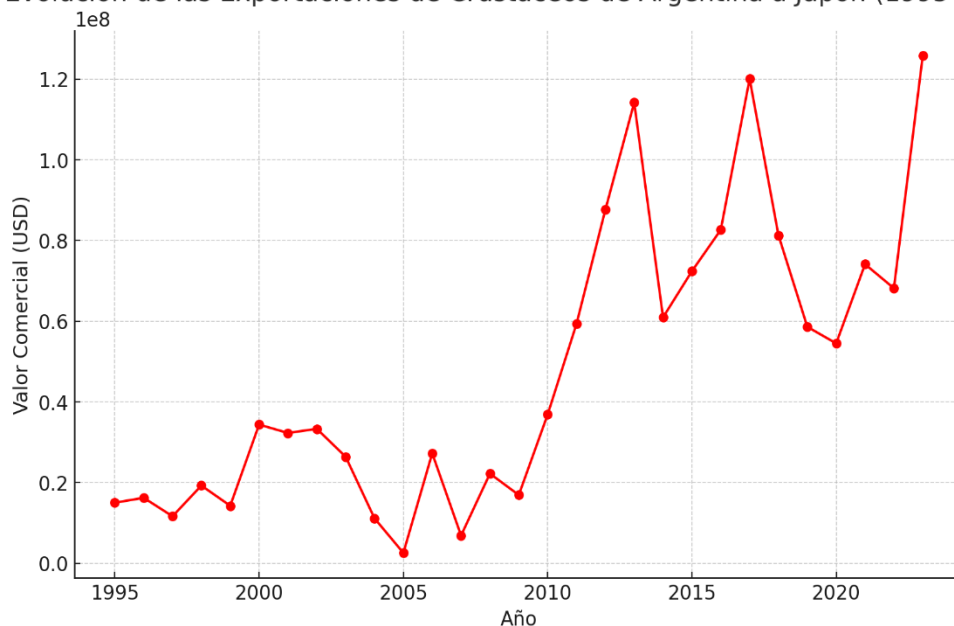
3. CAMARONES Y LANGOSTINOS

Periodo 1995-2002: Las exportaciones de crustáceos muestran estabilidad con fluctuaciones menores. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2000 (USD 34,364,969), mientras que el mínimo fue en 1997 (USD 11,639,274). La variación porcentual en este período es baja, con cambios menores de año a año.

Periodo 2003-2008: Las exportaciones de crustáceos muestran alta volatilidad con una tendencia de disminución. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2006 (USD 27,243,635), mientras que el mínimo fue en 2005 (USD 2,562,032). La variación porcentual en este período es una disminución moderada.

Periodo 2009-2015: Las exportaciones de crustáceos muestran crecimiento moderado con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2013 (USD 114,160,699), mientras que el mínimo fue en 2009 (USD 16,909,369). La variación porcentual en este período es un aumento acumulado significativo.

Evolución de las Exportaciones de Crustáceos de Argentina a Japón (1995-2023)



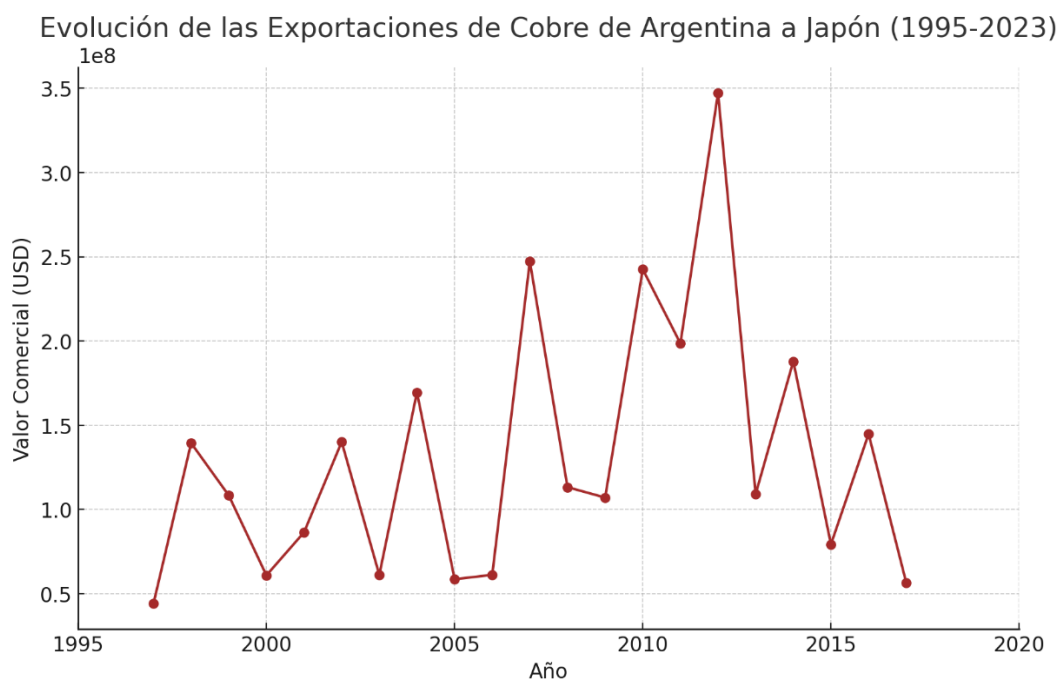
Periodo 2016-2019: Las exportaciones de crustáceos muestran crecimiento moderado con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2017 (USD 120,035,970), mientras que el mínimo fue en 2019 (USD 58,578,585). La variación porcentual en este período es un aumento acumulado significativo.

Periodo 2020-2023: Las exportaciones de crustáceos muestran crecimiento moderado con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2023 (USD 125,772,793), mientras que el mínimo fue en 2020 (USD 54,488,618). La variación porcentual en este período es un aumento acumulado significativo.

4. MINERALES DE COBRE

Periodo 1995-2002: Las exportaciones de minas de cobre muestran alta volatilidad con una tendencia de disminución. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2002 (USD 140,143,987), mientras que el mínimo fue en 1997 (USD 44,226,771). La variación porcentual en este período es una disminución moderada.

Periodo 2003-2008: Las exportaciones de minas de cobre muestran crecimiento moderado con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2007 (USD 247,232,108), mientras que el mínimo fue en 2005 (USD 58,664,171). La variación porcentual en este período es un aumento acumulado significativo.



Periodo 2009-2015: Las exportaciones de minas de cobre muestran crecimiento moderado con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2012 (USD 347,131,307), mientras que el mínimo fue en 2015 (USD 79,378,591). La variación porcentual en este período es un aumento acumulado significativo.

Periodo 2016-2019: Las exportaciones de minas de cobre muestran alta volatilidad con una tendencia de disminución. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2016 (USD 144,856,842), mientras que el mínimo fue en 2017 (USD 56,632,424). La variación porcentual en este período es una disminución moderada.

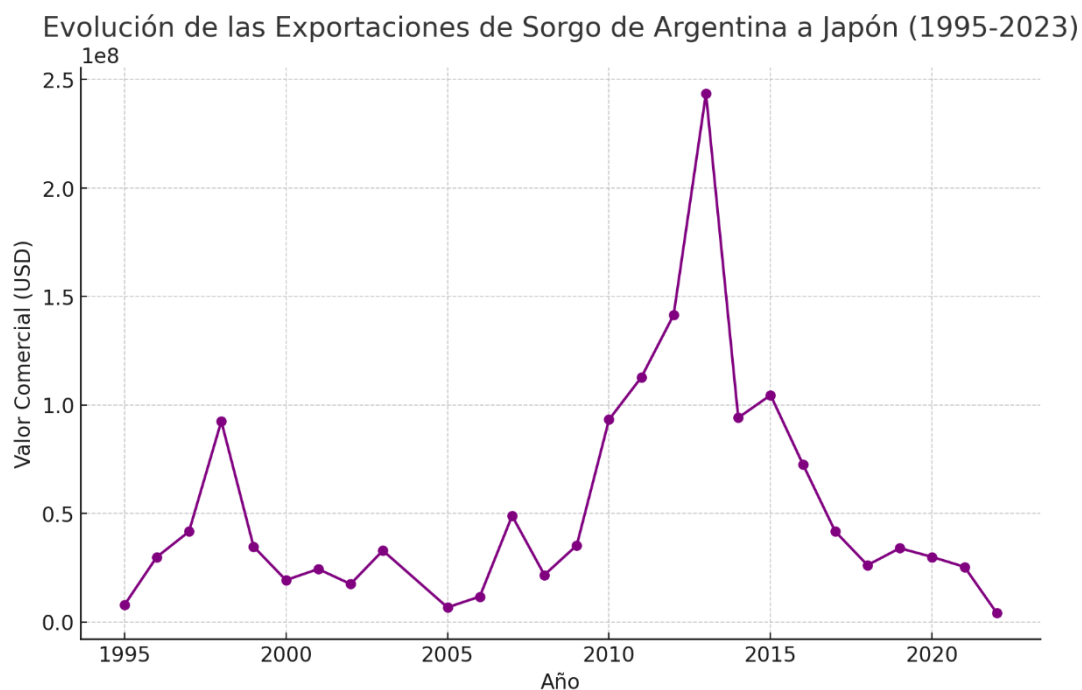
Periodo 2020-2023: No se registraron exportaciones de minas de cobre durante este período.

5. SORGO DE GRANO

Periodo 1995-2002: Las exportaciones de sorgo muestran estabilidad con fluctuaciones menores. El valor máximo de exportación se alcanzó en 1998 (USD 92,463,216), mientras que el mínimo fue en 1995 (USD 7,735,914). La variación porcentual en este período es baja, con cambios menores de año a año.

Periodo 2003-2008: Las exportaciones de sorgo muestran alta volatilidad con una tendencia de disminución. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2007 (USD 48,868,488), mientras que el mínimo fue en 2005 (USD 6,666,476). La variación porcentual en este período es una disminución moderada.

Periodo 2009-2015: Las exportaciones de sorgo muestran crecimiento moderado con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2013 (USD 243,474,502), mientras que el mínimo fue en 2009 (USD 35,238,132). La variación porcentual en este período es un aumento acumulado significativo.



Periodo 2016-2019: Las exportaciones de sorgo muestran alta volatilidad con una tendencia de disminución. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2016 (USD 72,640,803), mientras que el mínimo fue en 2018 (USD 26,140,232). La variación porcentual en este período es una disminución moderada.

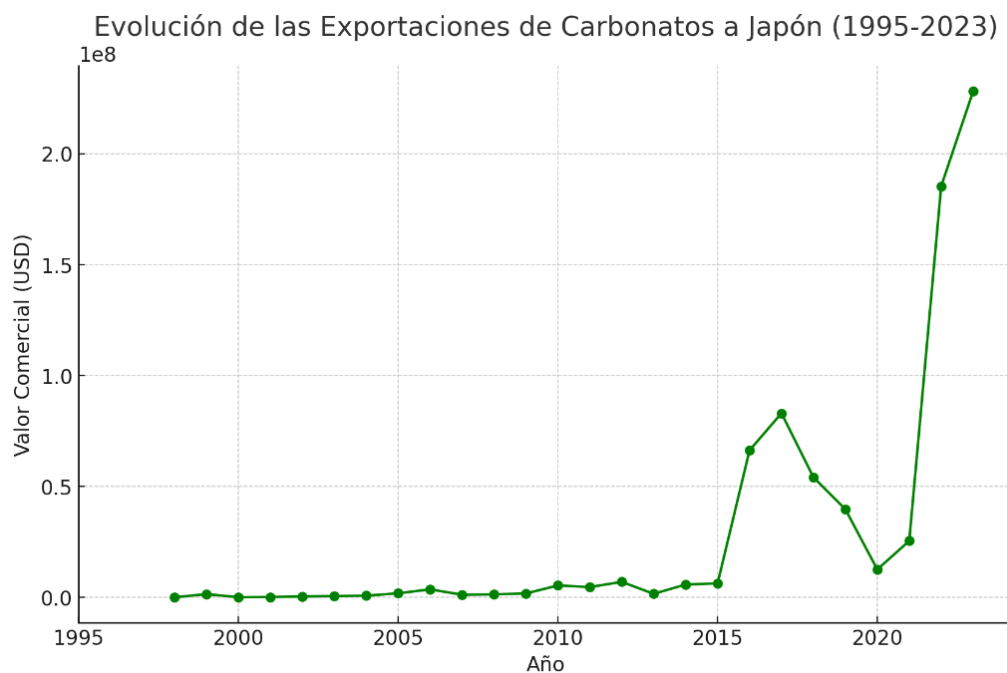
Periodo 2020-2023: Las exportaciones de sorgo muestran nuevamente alta volatilidad con una tendencia de disminución. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2020 (USD 29,907,529), mientras que el mínimo fue en 2022 (USD 4,087,992). La variación porcentual en este período es una disminución moderada.

6. CARBONATO DE LITIO

Periodo 1995-2002: Las exportaciones de carbonatos muestran estabilidad con fluctuaciones menores. El valor máximo de exportación se alcanzó en 1999 (USD 1,521,845), mientras que el mínimo fue en 1998 (USD 63,810).

Periodo 2003-2008: Las exportaciones de carbonatos muestran una tendencia de crecimiento constante con algunos picos. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2006 (USD 3,646,804), mientras que el mínimo fue en 2003 (USD 652,713). La variación porcentual en este período refleja un aumento acumulado significativo.

Periodo 2009-2015: Las exportaciones de carbonatos experimentan altibajos pronunciados, con un crecimiento marcado y caídas repentinas. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2012 (USD 7,036,242), mientras que el mínimo fue en 2013 (USD 1,633,781). La variación porcentual en este período es un aumento acumulado significativo, seguido de caídas abruptas.



Periodo 2016-2019: Las exportaciones de carbonatos muestran un fuerte crecimiento inicial seguido de estabilización y leves fluctuaciones. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2017 (USD 83,030,877), mientras que el mínimo fue en 2019 (USD 39,750,404).

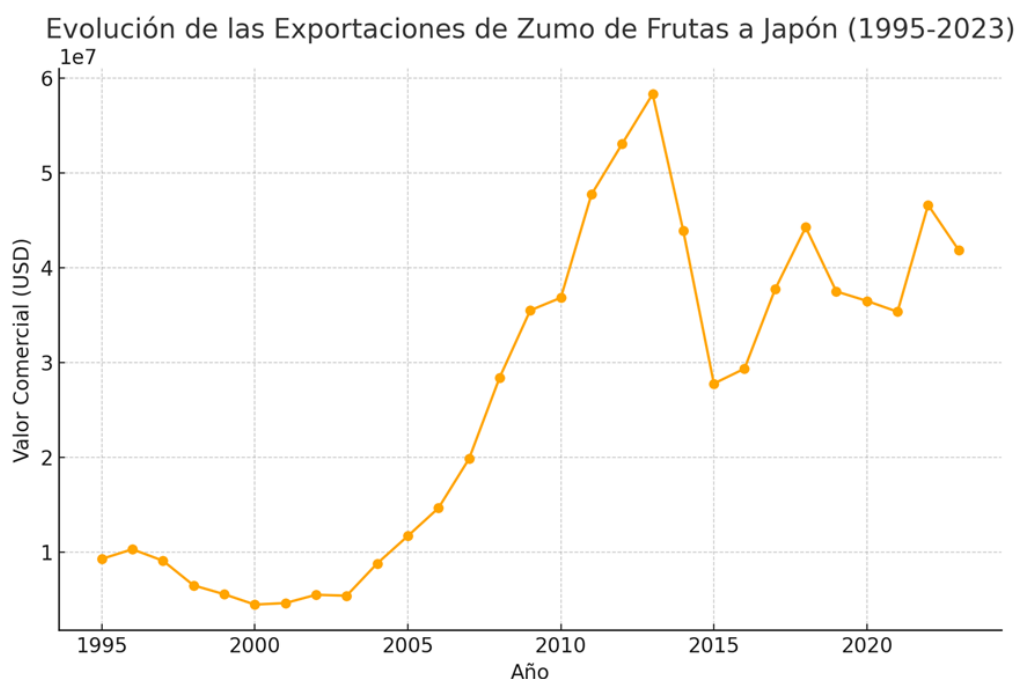
Periodo 2020-2023: Las exportaciones de carbonatos presentan un crecimiento explosivo, marcando un máximo histórico. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2023 (USD 228,094,286), mientras que el mínimo fue en 2020 (USD 12,630,525). La variación porcentual en este período muestra un aumento acumulado extremadamente alto, destacando una recuperación y expansión sustancial.

7. ZUMOS DE FRUTA

Periodo 1995-2002: Las exportaciones de zumo de frutas muestran estabilidad con fluctuaciones menores. El valor máximo de exportación se alcanzó en 1996 (USD 10,278,943), mientras que el mínimo fue en 2000 (USD 4,447,865). La variación porcentual en este período es baja, con cambios menores de año a año.

Periodo 2003-2008: Las exportaciones de zumo de frutas muestran crecimiento moderado con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2008 (USD 28,393,374), mientras que el mínimo fue en 2003 (USD 5,379,867). La variación porcentual en este período es un aumento acumulado significativo.

Periodo 2009-2015: Las exportaciones de zumo de frutas muestran crecimiento moderado con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2013 (USD 58,295,030), mientras que el mínimo fue en 2015 (USD 27,754,925). La variación porcentual en este período es un aumento acumulado significativo.



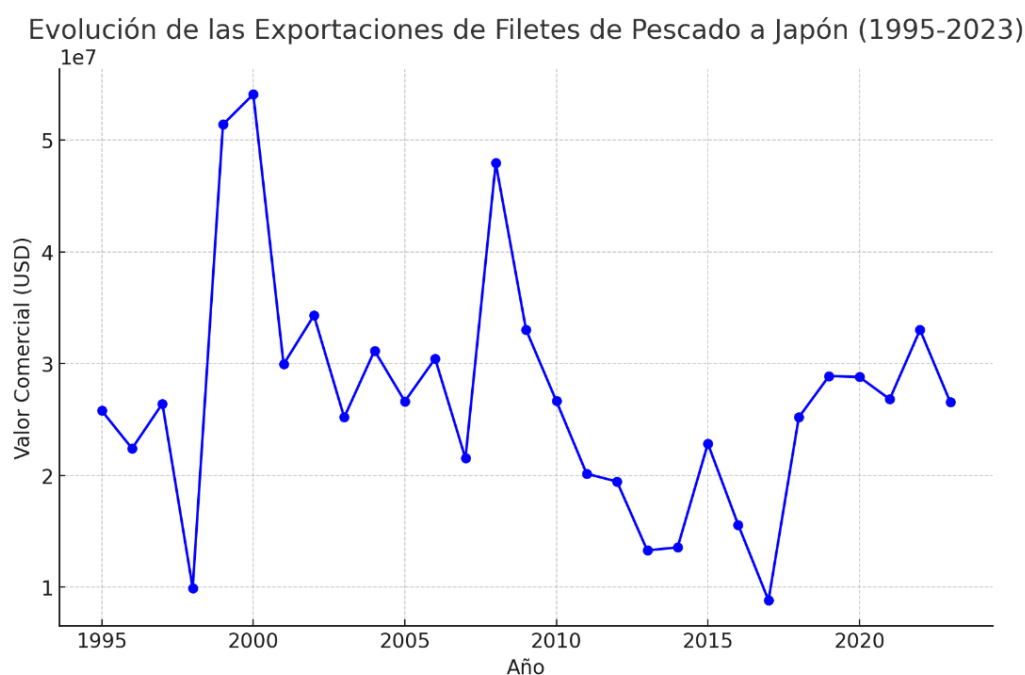
Periodo 2016-2019: Las exportaciones de zumo de frutas muestran alta volatilidad con una tendencia de disminución. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2018 (USD 44,244,822), mientras que el mínimo fue en 2016 (USD 29,327,812). La variación porcentual en este período es una disminución moderada.

Periodo 2020-2023: Las exportaciones de zumo de frutas muestran crecimiento moderado con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2022 (USD 46,594,075), mientras que el mínimo fue en 2021 (USD 35,331,906). La variación porcentual en este período es un crecimiento acumulado de aproximadamente un 31.88%.

8. FILETES DE PESCADO

Periodo 1995-2002: Las exportaciones de filetes de pescado muestran estabilidad con fluctuaciones menores. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2000 (USD 54,092,736), mientras que el mínimo fue en 1998 (USD 9,932,258).

Periodo 2003-2008: Las exportaciones de filetes de pescado muestran alta volatilidad con una tendencia de disminución. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2008 (USD 47,939,983), mientras que el mínimo fue en 2007 (USD 21,526,336). La variación porcentual en este período es una disminución moderada.



Periodo 2009-2015: Las exportaciones de filetes de pescado muestran alta volatilidad con una tendencia de disminución. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2009 (USD 33,032,666), mientras que el mínimo fue en 2013 (USD 13,291,809). La variación porcentual en este período es una disminución moderada.

Periodo 2016-2019: Las exportaciones de filetes de pescado muestran alta volatilidad con una tendencia de disminución. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2019 (USD 28,896,264), mientras que el mínimo fue en 2017 (USD 8,824,127). La variación porcentual en este período es una disminución moderada.

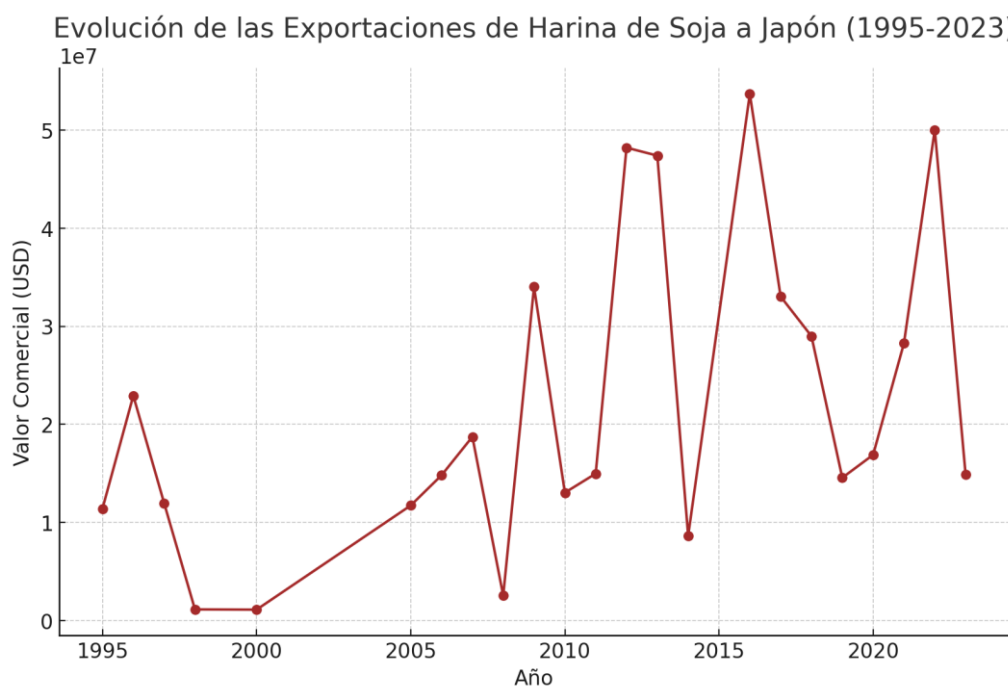
Periodo 2020-2023: Las exportaciones de filetes de pescado muestran crecimiento moderado con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2022 (USD 33,023,322), mientras que el mínimo fue en 2023 (USD 26,536,914). La variación porcentual en este período es un crecimiento acumulado de aproximadamente un 24.44%.

9. HARINA DE SOJA

Periodo 1995-2002: Las exportaciones de harina de soja muestran estabilidad con fluctuaciones menores. El valor máximo de exportación se alcanzó en 1996 (USD 22,917,726), mientras que el mínimo fue en 2000 (USD 1,106,605). La variación porcentual en este período es baja, con cambios menores de año a año.

Periodo 2003-2008: Las exportaciones de harina de soja muestran alta volatilidad con una tendencia de disminución. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2007 (USD 18,731,640), mientras que el mínimo fue en 2008 (USD 2,533,694). La variación porcentual en este período es una disminución moderada.

Periodo 2009-2015: Las exportaciones de harina de soja muestran crecimiento moderado con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2012 (USD 48,208,603), mientras que el mínimo fue en 2014 (USD 8,629,178). La variación porcentual en este período es un aumento acumulado significativo.



Periodo 2016-2019: Las exportaciones de harina de soja muestran crecimiento moderado con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2016 (USD 53,682,446), mientras que el mínimo fue en 2019 (USD 14,555,611). La variación porcentual en este período es un aumento acumulado significativo.

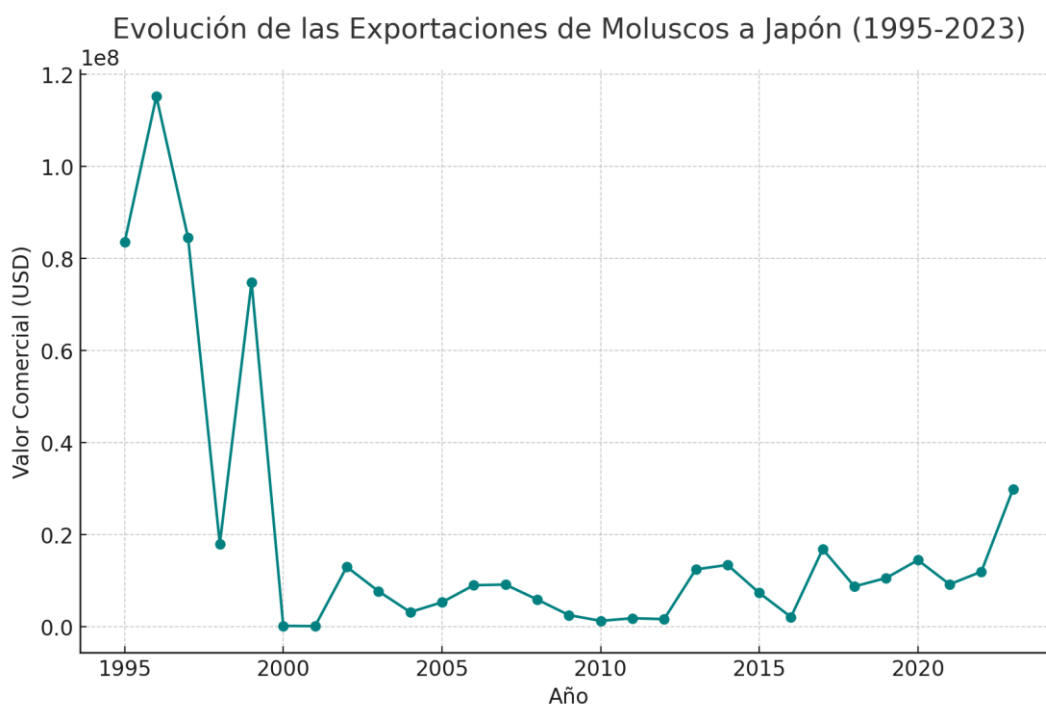
Periodo 2020-2023: Las exportaciones de harina de soja muestran alta volatilidad con una tendencia de disminución. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2022 (USD 50,031,327), mientras que el mínimo fue en 2023 (USD 14,879,407). La variación porcentual en este período es una disminución moderada.

10. MOLUSCOS

Periodo 1995-2002: Las exportaciones de moluscos muestran estabilidad con fluctuaciones menores. El valor máximo de exportación se alcanzó en 1996 (USD 115,222,488), mientras que el mínimo fue en 2001 (USD 178,443). La variación porcentual en este período es baja, con cambios menores de año a año.

Periodo 2003-2008: Las exportaciones de moluscos muestran alta volatilidad con una tendencia de disminución. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2007 (USD 9,213,382), mientras que el mínimo fue en 2004 (USD 3,229,079). La variación porcentual en este período es una disminución moderada.

Periodo 2009-2015: Las exportaciones de moluscos muestran crecimiento moderado con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2014 (USD 13,480,588), mientras que el mínimo fue en 2010 (USD 1,329,483). La variación porcentual en este período es un aumento acumulado significativo.



Periodo 2016-2019: Las exportaciones de moluscos muestran crecimiento moderado con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2017 (USD 16,899,472), mientras que el mínimo fue en 2016 (USD 2,170,372). La variación porcentual en este período es un aumento acumulado significativo.

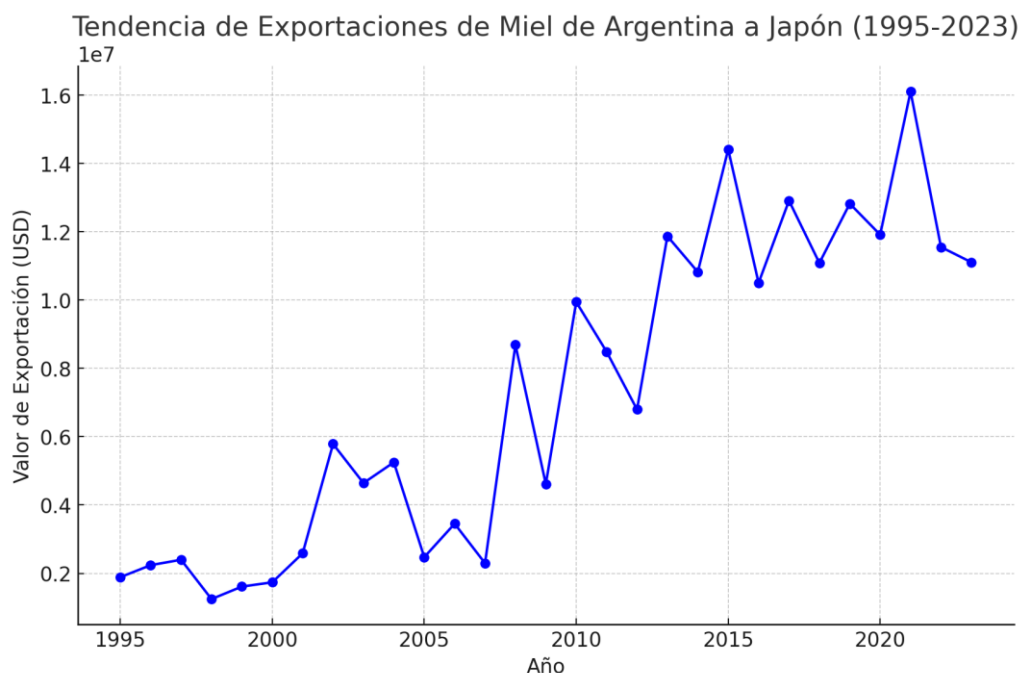
Periodo 2020-2023: Las exportaciones de moluscos muestran crecimiento moderado con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2023 (USD 29,982,636), mientras que el mínimo fue en 2021 (USD 9,262,363). La variación porcentual en este período es un aumento acumulado significativo.

11. MIEL NATURAL

Periodo 1995-2002: Las exportaciones de miel muestran una tendencia de crecimiento con fluctuaciones. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2002 (USD 5,785,715), mientras que el mínimo fue en 1998 (USD 1,245,917).

Periodo 2003-2008: Las exportaciones de miel continúan con un crecimiento moderado, aunque con mayor volatilidad. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2008 (USD 8,688,889), mientras que el mínimo fue en 2007 (USD 2,295,294). La variación porcentual en este período es del 278.55%, indicando un incremento notable.

Periodo 2009-2015: Las exportaciones de miel presentan un crecimiento más constante con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2015 (USD 14,408,207), mientras que el mínimo fue en 2009 (USD 4,610,127). La variación porcentual en este período es del 212.53%, reflejando un aumento acumulado significativo.



Periodo 2016-2019: Las exportaciones de miel muestran cierta estabilidad con ligeras fluctuaciones. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2017 (USD 12,906,961), mientras que el mínimo fue en 2016 (USD 10,499,330). La variación porcentual en este período es del 22.93%, indicando un crecimiento más moderado.

Periodo 2020-2023: Las exportaciones de miel muestran un crecimiento moderado con algunos picos. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2021 (USD 16,100,467), mientras que el mínimo fue en 2023 (USD 11,103,590). La variación porcentual en este período es del 45.00%, mostrando una tendencia de crecimiento continuo.

12. VINO

Periodo 1995-2002: Las exportaciones de vino muestran una tendencia de crecimiento con fluctuaciones considerables. El valor máximo de exportación se alcanzó en 1998 (USD 44,309,680), mientras que el mínimo fue en 1995 (USD 12,099,301).

Periodo 2003-2008: Las exportaciones de vino presentan fluctuaciones moderadas con una tendencia de crecimiento. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2008 (USD 30,024,461), mientras que el mínimo fue en 2004 (USD 15,036,070). La variación porcentual en este período es del 99.68%, mostrando un crecimiento estable.

Periodo 2009-2015: Durante este período, las exportaciones de vino muestran un crecimiento constante con picos notables. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2013 (USD 44,544,597), mientras que el mínimo fue en 2009 (USD 21,882,242). La variación porcentual en este período es del 103.57%, reflejando un aumento acumulado moderado.



Periodo 2016-2019: Las exportaciones de vino muestran alta volatilidad con una tendencia de disminución moderada. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2016 (USD 31,447,133), mientras que el mínimo fue en 2019 (USD 14,817,688). La variación porcentual en este período es del 112.23%, mostrando una ligera recuperación al final del período.

Periodo 2020-2023: Las exportaciones de vino muestran una tendencia general de disminución con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2020 (USD 11,550,824), mientras que el mínimo fue en 2021 (USD 7,505,638). La variación porcentual en este período es del 53.90%, indicando una tendencia de descenso.

13. QUESO

Periodo 1995-2002: Las exportaciones de queso muestran una tendencia con alta volatilidad. El valor máximo de exportación se alcanzó en 1997 (USD 451,156), mientras que el mínimo fue en 1998 (USD 142,462).

Periodo 2003-2008: Las exportaciones de queso presentan un crecimiento excepcionalmente alto con un gran aumento en los valores de exportación. El valor máximo se alcanzó en 2007 (USD 26,527,101), mientras que el mínimo fue en 2003 (USD 346,131). La variación porcentual en este período es del 7563.89%, reflejando un crecimiento explosivo.

Periodo 2009-2015: Durante este período, las exportaciones de queso muestran una tendencia de crecimiento moderado. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2014 (USD 15,761,835), mientras que el mínimo fue en 2015 (USD 12,176,598). La variación porcentual en este período es del 29.44%, indicando un aumento más estable.



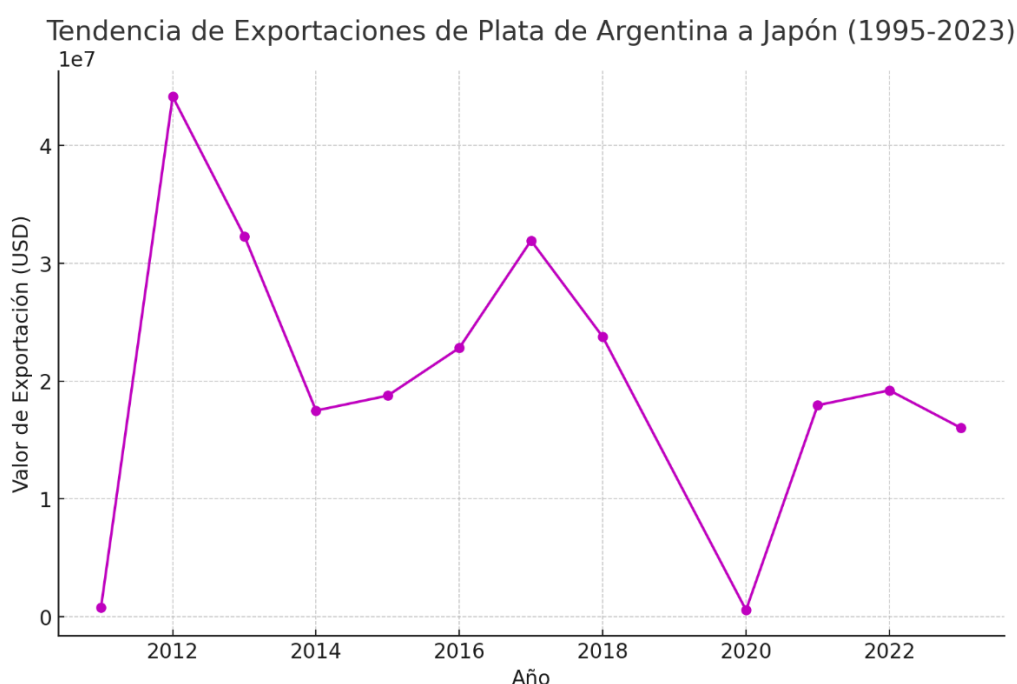
Periodo 2016-2019: Las exportaciones de queso muestran un crecimiento continuo con fluctuaciones moderadas. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2019 (USD 16,828,237), mientras que el mínimo fue en 2016 (USD 8,973,482). La variación porcentual en este período es del 87.53%, mostrando un crecimiento notable.

Periodo 2020-2023: Las exportaciones de queso presentan una tendencia de crecimiento con picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2020 (USD 11,558,676), mientras que el mínimo fue en 2021 (USD 6,473,603). La variación porcentual en este período es del 78.55%, destacando un crecimiento acumulado.

14. MINERALES DE PLATA

Periodo 2009-2015: Las exportaciones de mineral de metal precioso muestran una alta volatilidad con un incremento significativo en los valores de exportación. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2012 (USD 44,161,907), mientras que el mínimo fue en 2011 (USD 777,510). La variación porcentual en este período es del 5579.91%, indicando un crecimiento explosivo durante este tiempo.

Periodo 2016-2019: Las exportaciones muestran una tendencia de crecimiento moderado con algunas fluctuaciones. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2017 (USD 31,928,890), mientras que el mínimo fue en 2016 (USD 22,816,809). La variación porcentual en este período es del 39.94%, lo que refleja un crecimiento más estable.

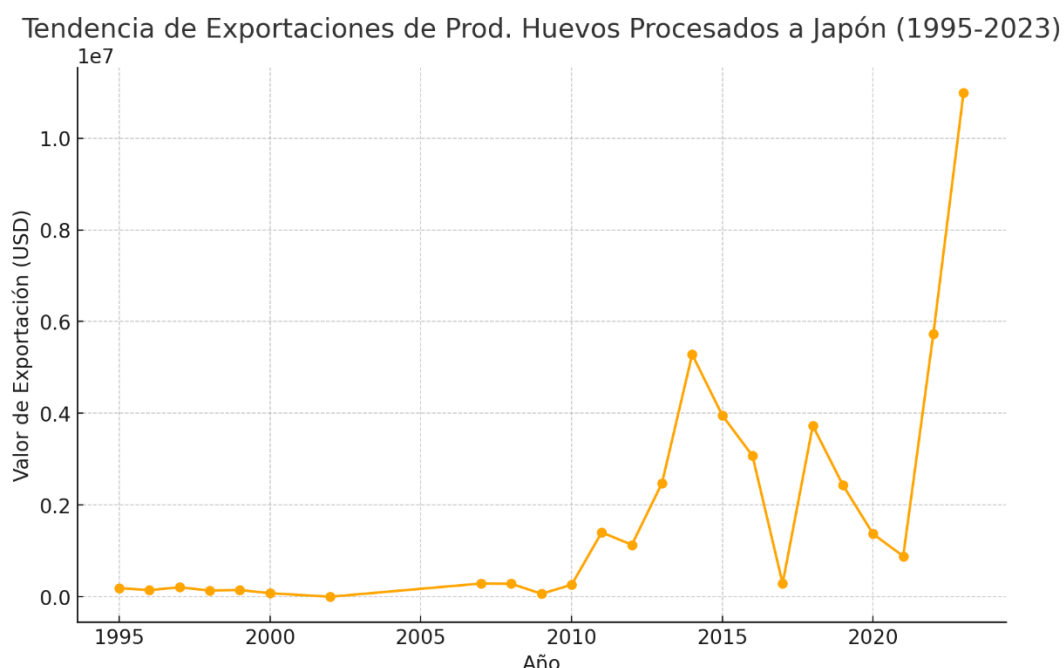


Periodo 2020-2023: Durante este período, las exportaciones de mineral de metal precioso presentan alta volatilidad. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2022 (USD 19,210,389), mientras que el mínimo fue en 2020 (USD 548,073). Además, en 2021, las exportaciones alcanzaron los USD 17,941,495, y en 2023, fueron de USD 16,014,860. La variación porcentual en este período es del 3405.08%, mostrando grandes fluctuaciones en los valores de exportación, con picos en 2021 y 2022 seguidos de una disminución en 2023.

15. PRODUCTS DE HUEVO PROCESADOS

Periodo 1995-2002: Las exportaciones de productos de huevo procesados muestran una alta volatilidad con valores mínimos y picos ocasionales. El valor máximo de exportación se alcanzó en 1997 (USD 205,559), mientras que el mínimo fue en 2002 (USD 1).

Periodo 2003-2008: Durante este período, las exportaciones muestran una leve estabilidad con un crecimiento moderado. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2007 (USD 288,261), mientras que el mínimo fue en 2008 (USD 283,801). La variación porcentual en este período es del 157.15%, indicando una ligera estabilización.



Periodo 2009-2015: Las exportaciones de productos de huevo procesados muestran un aumento significativo. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2014 (USD 5,284,120), mientras que el mínimo fue en 2009 (USD 64,398). La variación porcentual en este período es del 8,105.41%, indicando un crecimiento acumulado considerable.

Periodo 2016-2019: Las exportaciones continúan con una tendencia de crecimiento, pero con algunas fluctuaciones. El valor máximo de exportación se alcanzó en 2018 (USD 3,730,122), mientras que el mínimo fue en 2017 (USD 288,987). La variación porcentual en este período es del 1,190.76%, mostrando un aumento significativo.

Periodo 2020-2023: En los últimos años, las exportaciones de productos de huevo procesados han alcanzado su punto más alto en 2023 (USD 10,987,180), mientras que el valor mínimo se registró en 2021 (USD 884,321). La variación porcentual en este período es del 1,142.44%, lo que indica una tendencia creciente y una recuperación sostenida.